

Sei un'azienda associata a Confindustria?  
Vuoi risparmiare e far crescere il tuo business?  
Scopri RetIndustria: la rete delle convenzioni nazionali di  
Confindustria che con i suoi oltre 30 partner e  
i vantaggi e le opportunità offerte in esclusiva  
può ripagarti in parte o del tutto della tua quota associativa.

Visita il sito [www.confindustria.it](http://www.confindustria.it),  
entra nella sezione Convenzioni e registra la tua azienda.  
Oppure rivolgiti alla tua Associazione di appartenenza.



**IL COCKTAIL DI RISPARMIO  
IDEALE PER IL TUO BUSINESS!**

# Indice



## ALBERGHI

|              |    |
|--------------|----|
| Accor Hotels | 08 |
|--------------|----|



## TRASPORTO

|                |    |
|----------------|----|
| Alitalia       | 10 |
| Cathay Pacific | 12 |
| Easyjet        | 14 |
| Trenitalia     | 16 |



## CARTE DI CREDITO

|                  |    |
|------------------|----|
| American Express | 18 |
| Nexi             | 20 |



## BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE

|                 |    |
|-----------------|----|
| Day             | 22 |
| Eudaimon        | 24 |
| Welfare Company | 26 |



## SERVIZI

|                       |    |
|-----------------------|----|
| Epipoli               | 28 |
| Errebian              | 30 |
| Italia Defibrillatori | 32 |
| Poste Italiane        | 34 |
| Tecno                 | 36 |



## AGENZIE PER IL LAVORO

|         |    |
|---------|----|
| Orienta | 38 |
| Umana   | 40 |



## INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/ RECUPERO DEL CREDITO

|                              |    |
|------------------------------|----|
| Assicom                      | 42 |
| Cerved Group                 | 44 |
| Coface                       | 46 |
| Cribis                       | 48 |
| Luciano Ponzi Investigazioni | 50 |



## ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO

|                   |    |
|-------------------|----|
| Hertz             | 52 |
| Jaguar Land Rover | 54 |
| Peugeot           | 56 |



## PRODOTTI ASSICURATIVI

|                  |    |
|------------------|----|
| Europ Assistance | 58 |
| Previndustria    | 60 |
| UnipolSai        | 62 |
| UniSalute        | 64 |



## CARBURANTE

|                  |    |
|------------------|----|
| Eni              | 66 |
| Italiana Petroli | 68 |
| Q8               | 70 |



## INFORMATICA & TELEFONIA

|                      |    |
|----------------------|----|
| Ae.Net               | 72 |
| TIM Impresa Semplice | 74 |

# Risparmiometro

| Azienda                                                                                                                          | Prodotto / Servizio                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  <b>ACCOR HOTELS</b><br>Feel Welcome             | 2 notti presso Novotel Milano Ca Granda, 4 stelle, in Camera Superior, per 2 persone                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   |
|  <b>ae.net</b><br>conference                     | Sistema di Videoconferenza AVer EVC150 per la tua sala riunioni, con garanzia di ben 5 anni + una sala virtuale Evergreen Unified-4 annua per collegare 4 sedi con Apparat, PC o Tablet                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|  <b>AMERICAN EXPRESS</b>                        | Quota annuale gratuita Carta Aziendale Verde per tutta la durata del contratto (calcolato su una durata media di 6 anni) se viene domiciliata sulla carta almeno un'utenza (es. telefonia) e 5.000 punti Membership Reward di welcome bonus.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
|  <b>Assicom</b><br>GRUPPO TECNOINVESTIMENTI      | Ricerca prospect, profilazione, reputazione, valutazione del rischio, incasso dei mancati pagamenti. Tutto in un'unica formula.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|  <b>Ribes</b><br>GRUPPO TECNOINVESTIMENTI        |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|  <b>CATHAY PACIFIC</b>                           | Volo Milano o Roma - Hong Kong A/R tariffa Business Class (classe I) in vigore dal 1° gennaio 2018. Tariffa comprensiva di tasse aeroportuali e di carburante (calcolata con partenza da Milano alla data 10/01/18 e soggetta a variazioni). Tariffa che permette cambio data, itinerario e cancellazione prima della partenza gratuiti                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|  <b>Cerved</b>                                   | Contratto annuale di Business Information di 1.500 punti                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |
|  <b>coface</b>                                   | Contratto di assicurazione dei crediti con un fatturato assicurato di circa 7 mln di euro nel settore tessile e l'azienda che ha richiesto 273 limiti di credito tradizionali e 62 @rating (esempio su costo medio per limite di credito).                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
|  <b>CRIBIS</b><br>A CRIF company                 | Informazioni Italia ed Estero, Rating, Marketing Solutions, Credit Management.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
|  <b>Up Day</b>                                   | Utilizzo di Buoni Pasto Day del valore unitario di 5 €: azienda 10 dipendenti per 12 mesi 22 gg. lavorativi con pagamento medio BB30GG.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|  <b>easyJet</b><br>business by                   | Volo Milano - Parigi tariffa dinamica FLEXI (classe W) comprendente: numero illimitato di cambi data (1 settimana prima e 3 dopo la data originale del volo), cambio rotta (saldando eventuale differenza tariffaria), bagaglio in stiva da 20kg, secondo bagaglio a mano, Fast Track aeroportuale, speedy boarding, posto assegnato a bordo in file up-front.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |
|  <b>eni</b>                                    | OFFERTA MULTICARD - Azienda tipo con consumo annuo di 50.000 lt. di gasolio (5 auto e/o furgoni) che acquista in modalità "Servito" per il 37,8% dell'erogato (media nazionale Confindustria) con uno sconto di 0,023 €/lt. Prezzo medio nazionale listino eni rilevato da Quotidiano energia del 04/01/2018 di €/lt. 1,575. Il rimanente 62,2% acquistato in modalità Iperself (media nazionale Confindustria) con differenza rispetto al prezzo esposto in modalità servito di 0,158 €/lt. Su tutto l'erogato viene inoltre liquidato un premio al raggiungimento dell'obiettivo (€/lt. 0,00516).                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
|  <b>epipoli group</b><br>innovation marketing  | Volume d'acquisto per € 25.000 di Gift Card di vari Brand (commissione standard nazionale 7%; commissione RetIndustria 0%, valore facciale)                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            |
|  <b>ERREBIAN</b><br>esperienza all'avanguardia | Ordine così composto: 1 cf. da 5 risme di carta per fotocopie A4 grammi 75; 1 cf. da 6 raccoglitori per archivio dorso 8 protocollo colore blu; 1 colla stick da grammi 40; 1 correttore a nastro mm 4,2x10 m; 1 cucitrice a pinta per punti 6/4 e 6/6; 1 cf. da 10 scatoline da 1000 punti 6/4; 1 cf. da 50 penne a sfera colore blu; 1 cf. da 10 evidenziatori colore giallo; 1 cf. da 12 blocchetti da 100 foglietti riposizionabili colore giallo; 1 cf. da 50 buste a foratura universale formato 22x30 finitura liscia; 1 cf. da 50 buste a foratura universale formato 22x30 finitura a buccia di arancia; 1 mouse ottico colore bianco; 1 calcolatrice da tavolo a 12 cifre; 1 cf. da 4 pile mini stilo AAA; 1 cf. da 4 pile stilo AA; 1 cf. da 6 nastri da imballo low noise colore avana mm 50x66 m; 1 ciabatta universale 4 prese con interruttore e limitatore; 1 cf. da 24 bottiglie acqua Levissima liscia da ml 500; 1 cf. da 10 rotoli carta igienica in pura cellulosa 2 veli 190 strappi; 1 cf. da 12 rotoli carta asciugamani in pura cellulosa 2 veli 163 strappi. |
|  <b>eudaimon</b>                               | WELFARE CARD per 200 dipendenti. Stima valore transato annuo € 30.000 (€ 150x200); attivazione e canone GRATUITI (anziché € 2.500) e commissione del 5%.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |
|  <b>europ assistance</b><br>you live we care   | Garanzia di assistenza e rimborso spese mediche nominativa Business Pass Identity per missioni effettuate da titolari-amministratori-dipendenti della azienda assicurata, durata massima della missione 90 giorni, nessun obbligo di comunicazione, validità mondo intero, quotazione per una copertura di 10 teste identificate, garanzia massimale rimborso spese mediche euro 250.000 + assistenza + bagaglio per euro 3.000.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |



| Costo € |                                           | Risparmio |      | Scegli le offerte di tuo interesse |
|---------|-------------------------------------------|-----------|------|------------------------------------|
| Normale | In convenzione                            | €         | %    |                                    |
| 260     | 234                                       | 26        | 10   |                                    |
| 4.079   | 2.990                                     | 1.089     | 26,7 |                                    |
| 372     | 0<br>(+ 5.000 punti<br>Membership Reward) | 372       | 100  |                                    |
| 7.200   | 6.120                                     | 1.080     | 27   |                                    |
| 2.938   | 2.744                                     | 194       | 7    |                                    |
| 6.000   | 4.800                                     | 1.200     | 20   |                                    |
| 11.311  | 9.836                                     | 1.475     | 13   |                                    |
| 5.000   | 3.500                                     | 1.500     | 30   |                                    |
| 13.200  | 9.680                                     | 3.520     | 15,5 |                                    |
| 144     | 139                                       | 5         | 3    |                                    |
| 78.750  | 73.144                                    | 5.607     | 7,1  |                                    |
| 26.750  | 25.000                                    | 1.750     | 7    |                                    |
| 260     | 104                                       | 156       | 60   |                                    |
| 4.000   | 1.500                                     | 2.500     | 62   |                                    |
| 4.600   | 3.650                                     | 950       | 20   |                                    |

# Risparmiometro

| Azienda                                                                            | Prodotto / Servizio                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |
|------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|    | Noleggio mensile gruppo B (es. Fiat Panda) a tariffa speciale dedicata (oneri e iva esclusi) con speciali franchigie danni e furto, guida aggiuntiva gratuita ed 8000 chilometri mensili inclusi.                                                                                                                                                                                                                        |
|    | Pacchetto Cardio-Protezione Top: defibrillatore di ultimissima generazione Physio-Control Lifepak CR-2 telecontrollato, armadietto da muro, Kit di rianimazione, cartello di segnalazione DAE, pacchetto assistenza per 4 anni e corso BLS per 6 persone                                                                                                                                                                 |
|    | TotalErg Cards per chi ha esigenze di viaggiare anche all'estero: azienda con 60.000 litri di consumo annuo di gasolio, che acquista in modalità "servito" per il 30% e il rimanente in promozione sulle isole Self-Service o Area Più di TotalErg, più bonus annuo sui consumi.                                                                                                                                         |
|    | Jaguar XF Sportbrake Prestige 2.0 D 180 CV Cambio Automatico                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
|    | Tariffa oraria per: indagini per concorrenza sleale (tutela marchi e brevetti, verifica violazione patto di non concorrenza, verifica sabotaggio industriale); verifica assenteismo dipendenti (casi di malattia, infortunio e legge 104) - Abbonamento 10 giorni                                                                                                                                                        |
|    | Carte di credito aziendali personalizzate con il logo Confindustria. Quota annua gratuita per sempre nei confronti di Presidente - Direttore Generale e Amministratore delle aziende associate                                                                                                                                                                                                                           |
|    | Selezione, somministrazione, formazione (e-learning: 4 ore sicurezza generale per rischio basso e 4 ore di formazione sicurezza specialistica) gestione amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi, costo medio lavoratore comprensivo di mark up Orienta                                                                                                                                                     |
|    | Acquisto di un Peugeot Boxer Cassone fisso L4 335 BluehdI 160 (sconto su prezzo di listino in acquisto P.lva) valore indicativo che può variare a seconda degli accessori presenti e campagne mensili dedicate                                                                                                                                                                                                           |
|    | Spedizione internazionale pacco 30 kg con servizio CRONO INTERNAZIONALE verso paesi Zona 2 (Francia, Princ. di Monaco, Regno Unito, Spagna)                                                                                                                                                                                                                                                                              |
|    | Copertura VITA VALORI per 2 dirigenti: uno di 45 anni. Capitale assicurato = 220.000 M+ IP                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |
|    | Azienda con 20 auto e un consumo annuo di 50.000 lt. di gasolio che acquista in modalità "servito" per il 30% e in modalità self per il 70%. Sconto in fattura di 0.02 €/lt. più un bonus di fine anno pari a 0.005 €/lt.; nessuna fee carta o portale web                                                                                                                                                               |
|    | Localizzazione mezzi e monitoraggio dei rifornimenti: azienda con 10 automezzi con cisterna aziendale interna che acquista i servizi "Fleet" e "Fuel" in modalità standard (Smart) per un'anno                                                                                                                                                                                                                           |
|  | Servizi di Nuvola Store (Data Space Easy, Multiphone Conference, Virtual Fax, Vetrina Power, Business Mail, Contatti Power, TIM wiMAN Social WiFi, TIM ID, Fattura Digitale, Fattura Semplice, PEC Business, Sito Semplice, My Good Client, Microsoft Office 365, Digital Radio): 12 canoni mensili più una tantum attivazione contratto                                                                                 |
|  | Volume di acquisto di 5.000 euro/anno biglietti al 50% tra 1^cl./Business e 2^cl. Standard (sconto rispettivamente del 10% e del 5%) più benefit Cartafreccia Oro gratuita (valore 3.000 euro)                                                                                                                                                                                                                           |
|  | Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - payroll                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
|  | UNIPOLSAI IMPRESA&SERVIZI - Attività di carpenteria metallica esclusa installazione e posa in opera, prov. Brescia; fatturato € 2.210.000, Garanzia RCT/RCO/RCI € 1.000.000 con franchigia € 500 per danni a cose - Garanzia R.C. Prodotti Fatturato € 2.200.000 Massimale € 1.000.000 Estensione USA, Canada, Messico Fatturato € 10.000 Massimale € 1.000.000 - Tutela Legale Fatturato € 2.210.000 Massimale € 20.000 |
|  | COPERTURA SANITARIA: ricovero, alta specializzazione, visite ed accertamenti, trattamenti fisioterapici da infortunio, protesi/ausili acustici ed ortopedici, prevenzione odontoiatrica, odontoiatria/ortodonzia, interventi chirurgici odontoiatrici, prevenzione, prestazioni a tariffe agevolate, stati di non autosufficienza, servizi di consulenza                                                                 |
|  | Piattaforma My Welfarer destinata a dipendenti dell'impresa.<br>Volume d'acquisto per € 25.000 di volume complessivo caricato (commissione standard nazionale 8,5%; commissione RetIndustria 6%)                                                                                                                                                                                                                         |



| Costo € |                | Risparmio |                             | Scegli le offerte di tuo interesse |
|---------|----------------|-----------|-----------------------------|------------------------------------|
| Normale | In convenzione | €         | %                           |                                    |
| 560     | 420            | 140       | 33                          |                                    |
| 2.579   | 2.119          | 460       | 17,8                        |                                    |
| 102.000 | 90.600         | 11.400    | 11                          |                                    |
| 54.020  | 43.216         | 10.804    | 20                          |                                    |
| 100     | 80             | 20        | 20                          |                                    |
| 52      | 0              | 52        | 100                         |                                    |
| 36.400  | 33.827         | 2.573     | 30<br>(sul mark up Orienta) |                                    |
| 22.400  | 21.440         | 960       | 4                           |                                    |
| 42,45   | 37,35          | 5,10      | 12                          |                                    |
| 698     | 543            | 155       | 22                          |                                    |
| 74.610  | 71.597         | 3.013     | 4                           |                                    |
| 5.160   | 4.644          | 516       | 10                          |                                    |
| 3.188   | 2.696          | 492       | 15,4                        |                                    |
| 8.000   | 4.625          | 3.375     | 42                          |                                    |
| 37.977  | 35.229         | 2.748     | 30<br>(sul mark up Umana)   |                                    |
| 13.361  | 10.956         | 2.405     | 18                          |                                    |
| 550     | 470            | 80        | 15                          |                                    |
| 3.475   | 2.850          | 625       | 18                          |                                    |
|         |                |           | 11,6                        |                                    |

MEDIA

CALCOLA IL TUO RISPARMIO

## L'AZIENDA

Il Gruppo AccorHotels è leader mondiale nei settori travel & lifestyle e un pioniere dell'innovazione digitale. Offre esperienze di soggiorno uniche in oltre 4.000 tra hotel, resort e residence, così come in più di 2.500 residenze private di prestigio in tutto il mondo. In Italia è rappresentato con i marchi Sofitel, Pullman, MGallery by Sofitel, Novotel, Mercure, Adagio, ibis e ibis Styles, catene che vanno dal lusso all'economico, per un totale di 80 alberghi.

Al mare, in città o nel cuore di un centro storico, gli alberghi AccorHotels offrono al viaggiatore un soggiorno personalizzato ed esclusivo, rendendolo protagonista di un'esperienza unica.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Ogni marchio presenta servizi e offerte differenti, per la soddisfazione delle esigenze di qualsiasi ospite:

**Sofitel:** simbolo di un'ospitalità lussuosa e raffinata, privilegio di sistemazioni uniche nel loro genere in tutto il mondo. In Italia il brand è presente a Roma

**Pullman:** hotel di alta categoria progettati per chi viaggia per affari e l'organizzazione di riunioni e di eventi. In Italia il brand è presente con un resort a Villasimius (Cagliari)

**MGallery by Sofitel:** una collezione di hotel di alta categoria notevoli per la loro personalità. In Italia il brand è presente a Firenze, Milano, Livorno, Polignano a Mare, Napoli, Palermo, Venezia, Tropea, Murano (Ve) e Roma

**Novotel:** 471 hotel e resort in 61 paesi proprio nel centro delle principali città di tutto il mondo, centri d'affari e destinazioni turistiche. In Italia il brand è presente a Bologna, Caserta, Firenze, Genova, Milano, Roma, Salerno, Torino e Venezia Mestre

**Mercure:** da oltre 35 anni, Mercure rappresenta il savoir-faire alberghiero per un soggiorno personalizzato. In Italia il brand è presente a Bari, Bergamo, Bologna, Catania, Firenze, Genova, Grosseto, Milano, Napoli, Olbia, Palermo, Parma, Pesaro, Reggio Emilia, Rimini, Roma, Rovereto, Siracusa, Taranto, Torino e Venezia

**Adagio:** appartamenti indicati per soggiorni medio/lunghi e dotati di ogni tipo di comfort. È presente a Roma



**Ibis:** con più di 1.067 hotel in 64 paesi, offre una qualità costante di alloggio e servizi, sempre con il miglior rapporto qualità/prezzo/servizio: una camera perfettamente attrezzata, la garanzia di un servizio disponibile 24 ore su 24, 7 giorni su 7. In Italia il brand è presente a Como, Firenze, Milano, Padova, Prato, Roma, e Verona

**Ibis Styles:** hotel originali e confortevoli nei quali la colazione e l'accesso a internet sono inclusi nel prezzo. In Italia il brand è presente a Giovinazzo(Bari), Catania, Milano (Agrate e Melegnano), Parma, Roma e Palermo

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

**Fino al 10% di sconto sulla miglior tariffa del giorno, senza restrizioni, in 2.785 hotel di Accor in tutto il mondo, presenti in più di 90 Paesi!**

Prenotazione via web nell'area business del sito [www.accorhotels.com](http://www.accorhotels.com) e via call center Accor 199.12.99.99

Nessuna penalità di cancellazione prima delle 18:00 (ora locale) del giorno di arrivo (oltre tale ora, il costo della prima notte verrà addebitato)

Pagamento diretto alla partenza con carta di credito a garanzia

Una serie di innumerevoli vantaggi sempre disponibili sul sito [www.accorhotels.com](http://www.accorhotels.com)

## CONTATTI

**Antonio Borrello**

National Sales Executive - Direzione Commerciale AccorHotels



39 02 8708361



39 348 5529779



Antonio.borrello@accor.com

## L'AZIENDA

**Alitalia - Società Aerea Italiana** è la principale compagnia aerea italiana.

Nella stagione invernale 2017-2018 Alitalia vola verso 74 destinazioni, di cui 20 in Italia e 54 nel resto del mondo, per un totale di oltre 3.300 voli settimanali e 97 rotte.

Alitalia vanta una delle flotte più moderne ed efficienti al mondo. Alitalia è membro dell'alleanza SkyTeam e fa parte, insieme ad Air France-KLM e a Delta Air Lines, della Joint Venture Transatlantica. Johannesburg e Nairobi si aggiungono alle destinazioni intercontinentali che Alitalia servirà dalla primavera del 2018.

La qualità del servizio, l'impegno verso l'eccellenza dell'esperienza di viaggio, l'alta professionalità, la formazione e la competenza degli equipaggi, dei tecnici della manutenzione e di tutto il personale rappresentano da sempre il tratto distintivo di Alitalia.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### **Alitalia BusinessConnect**

Per tutte le piccole e medie imprese c'è BusinessConnect, l'iniziativa Alitalia che consente di guadagnare miglia per ogni viaggio aziendale. Più si viaggia e più l'azienda accumula miglia utilizzabili per ottenere sconti, biglietti premio, servizi e premi del MilleMiglia Gallery.

Con BusinessConnect il vantaggio è doppio: guadagna miglia l'azienda e guadagna miglia il dipendente iscritto al Programma MilleMiglia.

### **Alitalia BusinessConnect premia in tanti modi**

Le miglia potranno essere utilizzate per:

1. richiedere uno o più biglietti premio sui voli operati da Alitalia o dai suoi principali partner aerei
2. ottenere un biglietto aereo per il prossimo viaggio pagandolo con le miglia o con un mix di miglia e denaro grazie al nuovo servizio Cash&Miles
3. scegliere uno dei tanti premi e servizi del ricco catalogo del MilleMiglia Gallery
4. richiedere un posto extra comfort, l'upgrade ad una classe di viaggio superiore, l'extra bagaglio, l'accesso alle nostre lounge Casa Alitalia e tanto altro ancora



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla collaborazione tra Alitalia e Confindustria, ogni azienda associata iscrivendosi al Programma Alitalia BusinessConnect avrà i seguenti vantaggi

- **Welcome bonus di 3000 miglia all'iscrizione**
- **Opportunità di accedere a tariffe e sconti dedicate**

## CONTATTI

**Serena Torresani**

Responsabile rapporti con le Associazioni Territoriali e di Categoria



335 7036196



Serena.torresani@alitalia.com



CATHAY PACIFIC

www.cathaypacific.it

## L'AZIENDA

**Cathay Pacific Airways Limited** è l'unico vettore che collega ogni giorno l'Italia a Hong Kong con voli no-stop da Milano e da Roma per raggiungere comodamente **oltre 90 destinazioni in Cina, Taiwan, Sud-Est Asia, Giappone, Corea, Australia e Nuova Zelanda.**

Grazie ad accordi con vettori italiani ed europei, sono garantiti avvicinamenti ai 14 aeroporti delle principali capitali europee da dove Cathay Pacific opera collegamenti plurigiornalieri per Hong Kong. Cathay Pacific è stata nominata per ben quattro volte "World's Best Airline" durante l'appuntamento annuale dei World Airline Awards di Skytrax che l'ha anche inserita nell'elenco delle compagnie aeree a 5 stelle.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

La pluriennale esperienza maturata nella gestione dei viaggi d'affari, l'eccellente servizio a bordo, tariffe convenienti e flessibili fanno di Cathay Pacific il partner ideale per i vostri viaggi.

Da **Milano Malpensa** a Hong Kong il volo giornaliero è operato con il Boeing 777-300ER con quattro classi di servizio: First, Business, Premium Economy ed Economy.

Da **Roma** il volo offre tre classi di servizio: Business, Premium Economy ed Economy. Fino al 31 maggio e per la stagione invernale, il servizio verrà operato da Airbus A350-900. Dal 1° giugno al 28 ottobre 2018 il collegamento giornaliero verrà garantito con Boeing 777-300ER.

Diversi sono i servizi a disposizione per raggiungere l'aeroporto: Frecciarossa + Malpensa Express o Leonardo Express dalle maggiori città italiane direttamente a Malpensa o Fiumicino; parcheggi a Malpensa, Fiumicino e Venezia Marco Polo; Limo Service per passeggeri di First \*.

A disposizione un accurato servizio con ampi spazi a bordo in tutte le classi:

- 1. First:** il lusso e lo spazio individuale faranno pensare più ad una suite che ad una poltrona. Il servizio catering à la carte, il pigiama e la trousse offriranno massimo comfort e qualità di riposo.
- 2. Business:** un comfort eccezionale grazie alla poltrona che assicurerà ad ogni viaggiatore un'estrema comodità, trasformandosi con un semplice gesto in un letto di quasi due metri a 180°. Servizio di catering eccellente con una vasta gamma di scelte e vini selezionati.
- 3. Premium Economy:** maggiore spazio e riservatezza, sedile reclinabile di oltre 20 cm, kit da viaggio eco-compatibile, menu dedicato e TV individuale con cuffie anti-rumore. Esclusivi servizi a terra: banchi check-in dedicati.
- 4. Economy:** ampia **scelta** di intrattenimento trasmessa su una TV personale con schermo touch screen, comodo alloggio per riporre gli oggetti, sedile regolabile e poggiatesta con supporti laterali.

A Hong Kong **6 lounge** per rendere l'attesa e anche l'arrivo più gradevole: una vasta gamma di servizi per lavorare o rilassarsi con comodi divani, esclusive poltrone, servizio catering con piatti della cucina Orientale e Occidentale, lussuose cabine doccia, solo per menzionarne alcuni.

\*Dettagli disponibili su [www.cathaypacific.it](http://www.cathaypacific.it)



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### Tariffe convenienti e flessibili

La convenzione 2018 consentirà alle aziende del sistema Confindustria di usufruire in esclusiva delle seguenti riduzioni, dal 1° gennaio al 31 dicembre 2018:

- **10%** sulle tariffe Confidenziali in vigore di Business Class (C/J)
- **7%** sulle tariffe Confidenziali in vigore di First e Business Class (D/I)
- **5%** sulle tariffe Confidenziali in vigore di Premium Economy ed Economy Class

A partire dalla classe V dell'Economy:

- cambio data e itinerario gratuito
- rimborso prima della partenza senza penale
- rilascio gratuito della Carta Marco Polo **Silver**

*Termini e Condizioni disponibili consultando il Tariffario dedicato accessibile nella sezione privata.*

### Marco Polo Club

Marco Polo Club è il loyalty programme pensato per premiare i viaggiatori con vantaggi e servizi che portano l'esperienza di viaggio a un livello superiore. Quattro tier per offrire privilegi e vantaggi esclusivi.

Il sistema di accumulo punti del Club riconosce benefit incrementali in base al livello maturato, più alto è il livello maggiore sono i servizi offerti, assicurando un servizio privilegiato sia a terra che in volo, per viaggiare sempre nel modo migliore.

La carta Silver, offerta agli associati Confindustria come entry level, garantisce l'accesso alle lounge di Business Class anche se si viaggia in Economy o Premium Economy, eccedenza bagaglio di 10Kg e possibilità di preassegnazione dei posti a sedere anche in Economy e gratuitamente sugli Extra-legroom Seat.

**Attenzione:** La carta è valida per 12 mesi e viene rinnovata automaticamente **solo** in caso di accumulo miglia/punti previsto.

La richiesta, previa registrazione gratuita al sito [www.asiamiles.com](http://www.asiamiles.com) e l'invio del numero di temporary card assegnato al termine della registrazione, deve avvenire almeno **sette** giorni prima della partenza con biglietto emesso a tariffa corporate a partire dalla classe "V".

In mancanza dei suddetti requisiti non sarà possibile il rilascio della carta.

## CONTATTI



**dedicato:** 02 6781 8888



[corp\\_reservations@cathaypacific.com](mailto:corp_reservations@cathaypacific.com)

In alternativa l'agenzia di viaggi di proprio riferimento può contattare il numero 800 971 721, disponibile tutti i giorni dalle 8:00 alle 20:00 sabato e domenica inclusi.

**Referente Nazionale: Emanuela Maccapani**



39 02 6781 8880



[emanuela\\_maccapani@cathaypacific.com](mailto:emanuela_maccapani@cathaypacific.com)

## L'AZIENDA

**easyJet** è il primo network di trasporto aereo in Europa grazie a una presenza di leadership sulle prime 100 rotte e sui 50 principali aeroporti in Europa.

easyJet opera con oltre 256 aerei su oltre 870 rotte, tra più di 130 aeroporti in oltre 30 Paesi. Più di 300 milioni di europei vivono a un'ora di distanza da un aeroporto servito da easyJet, più di qualsiasi altra compagnia. easyJet trasporta annualmente oltre 75 milioni di passeggeri, di cui 13 milioni in viaggio per lavoro.

In Italia easyJet è la terza compagnia aerea, ha trasportato oltre 15,4 milioni di passeggeri nel 2016 e serve attualmente oltre 170 destinazioni in Europa, Medio Oriente e Nord Africa.

In Italia easyJet ha tre basi operative (Milano Malpensa, Venezia e Napoli), connette 17 aeroporti a 20 paesi e opera 17 rotte domestiche.

L'obiettivo di easyJet è di rendere il volo facile e accessibile per i propri passeggeri. La priorità della compagnia è la sicurezza, che, abbinata a tariffe convenienti e ad un alto livello di servizio (con una puntualità media dei voli di oltre l'87%), la rendono leader nel settore.

La continua espansione del network, l'alta frequenza sulle rotte business, l'ottima assistenza al cliente, i prezzi competitivi e l'introduzione delle nuove tariffe flessibili, rendono easyJet un'ottima scelta per i viaggiatori business e per il loro budget.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Le tariffe FLEXI comprendono tutti i servizi aggiuntivi necessari per effettuare un viaggio d'affari senza dover più pensare ad altro:

- Cambi illimitati della data del viaggio, fino a 1 settimana prima e 3 settimane dopo la data del volo originale
- Cambi rotta (nessuna penale, si salda solo eventuale differenza tariffaria)
- 1 bagaglio a mano incluso delle dimensioni massime 56x45x25
- 1 bagaglio a mano ulteriore, delle dimensioni di una borsetta o computer portatile
- 1 bagaglio in stiva incluso (max 20kg)
- Posto assegnato gratuito a bordo compreso nelle file 'upfront'
- Speedy Boarding, per avere il comfort di salire per primi a bordo e velocizzare le procedure di check-in
- Fast Track, per accedere più rapidamente ai controlli di sicurezza negli aeroporti abilitati
- Nessun costo aggiuntivo (salvo il caso di acquisti di servizi aggiuntivi)

Inoltre le abitudini di prenotazione dell'associato non cambiano, le tariffe infatti sono prenotabili dai sistemi di prenotazione (GDS) dell'agenzia viaggi di fiducia dell'azienda e dai migliori Self Booking Tools.



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

**easyJet** offre due servizi distinti e dedicati in esclusiva agli associati:

**Sconto del 3% sulle tariffe FLEXI pubbliche.**

### **Linea telefonica di assistenza dedicata**

Per tutti gli associati che attiveranno la convenzione **easyJet** verrà fornito l'accesso ad una linea di assistenza dedicata attraverso la propria agenzia di viaggi attiva dal lunedì al venerdì, dalle ore 9:30 alle ore 17:30.

## CONTATTI

**Corrado Guaglione**



393 9939867



[corrado.guaglione@easyjet.com](mailto:corrado.guaglione@easyjet.com)

## L'AZIENDA

Trenitalia offre alle aziende associate che hanno necessità di acquistare biglietti ferroviari un ventaglio di benefici aggiuntivi nell'ambito dell'offerta Corporate dedicata a Confindustria.

Il programma **Corporate Travel** di Trenitalia, totalmente gratuito, offre supporto alle aziende nelle 3 aree fondamentali legate ai viaggi d'affari:

- accesso all'acquisto
- opportunità di risparmio e flessibilità
- disponibilità di strumenti di monitoraggio e di reporting delle spese effettuate

Il Programma Corporate Travel consente l'acquisto dei biglietti ferroviari per i viaggi di lavoro di dipendenti e manager direttamente on line o attraverso la propria agenzia viaggi di fiducia.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

- **Opportunità** di effettuare le attività di acquisto, cambi prenotazione e rimborsi dei biglietti di viaggio
- **Opportunità** di accedere a tariffe e sconti dedicate e/o ai programmi incentive di Trenitalia esclusivi per le aziende del Corporate
- **Account** e/o Numero Verde dedicato
- **Pagamento** differito attraverso direct debit, carta lodge, oppure contestuale attraverso carta di credito individuale o aziendale
- **Opportunità** di partecipare ai programmi Cartafreccia di Trenitalia a condizioni vantaggiose



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **1 CartaFreccia Oro** per ogni azienda che sottoscrive l'accordo Corporate Travel 2018 (nominativo a discrezione dell'azienda)
- **1 CartaFreccia Oro** aggiuntiva per ogni azienda con fatturati superiori a 25.000 euro
- **Bonus di 150 punti** di ingresso all'atto dell'iscrizione al Programma CartaFreccia

## CONTATTI

**Anna Faraoni**

✉ [a.faraoni@trenitalia.it](mailto:a.faraoni@trenitalia.it)

**Luca Poli**

✉ [l.poli@trenitalia.it](mailto:l.poli@trenitalia.it)

## L'AZIENDA

American Express, leader nell'ambito delle soluzioni di pagamento, può supportare la sua azienda nelle attività di gestione dei flussi di cassa e ottimizzazione del capitale circolante.

Le soluzioni di pagamento American Express consentono di posticipare i pagamenti verso i fornitori beneficiando di giorni di valuta aggiuntivi rispetto alle condizioni accordate dagli stessi, con un conseguente vantaggio sulle relative metriche finanziarie (DPO, days payment outstanding).

Con le soluzioni di gestione delle spese aziendali American Express potrà tenere sotto controllo i costi, utilizzando strumenti dedicati.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Le Carte Aziendali American Express permettono di:

- accedere ai vantaggi e ai servizi dedicati previsti per i titolari delle Carte Aziendali
- diventare partner di American Express per identificare e cogliere ulteriori possibilità di risparmio
- informatizzare la rendicontazione delle spese
- utilizzare la Carta Aziendale invece di anticipi di contante
- gestire on line il conto aziendale.

Inoltre le Carte Aziendali American Express garantiscono la massima sicurezza e tranquillità grazie a:

- assicurazioni per inconvenienti di viaggio, perdita o furto bagagli<sup>1</sup>
- predisposizione gratuita della carta sostitutiva, in caso di furto, smarrimento o danneggiamento
- possibilità di attivazione del Servizio Express Cash<sup>2</sup>, per prelievo di contanti in caso di emergenza
- protezione in caso di uso illecito della carta da parte di terzi<sup>3</sup>
- servizio clienti 24 ore su 24, 365 giorni l'anno
- servizi on line per controllare le spese in qualsiasi momento.

### Programma Membership Rewards®

I titolari di Carta American Express possono iscriversi al Club Membership Rewards e accedere così al programma fedeltà di American Express grazie al quale si accumula un punto per ogni euro speso con Carta. I punti del programma Membership Rewards potranno essere utilizzati per, ad esempio:

- prenotare buoni d'acquisto da utilizzare per voli, noleggi e soggiorni su [www.americanexpress.it/viaggi](http://www.americanexpress.it/viaggi)
- richiedere premi del catalogo su [www.americanexpress.it/premi](http://www.americanexpress.it/premi)



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Gli associati possono scegliere una soluzione a condizioni esclusive, con vantaggi immediati nella gestione dei pagamenti.

- Quota annuale gratuita per tutta la durata del contratto se viene domiciliata sulla carta almeno un'utenza (es. telefonia) per la Carta Aziendale Verde più riconoscimento di 5.000 punti Membership Rewards® \*1,3
- Quota annuale gratuita per i primi 12 mesi di validità dall'emissione per la Carta Aziendale Oro e riduzione del 50% sull'importo dovuto per gli anni successivi se viene domiciliata sulla carta almeno un'utenza (es. telefonia), più riconoscimento di 10.000 punti Membership Rewards® \*1,3
- Quota annuale gratuita per tutta la durata del contratto se viene domiciliata sulla carta almeno un'utenza (es. telefonia) per la Carta Aziendale Alitalia.<sup>1</sup>

Consulenze dedicate per tematiche di ottimizzazione capitale circolante.

\* Punti riconosciuti, a seguito verifica a sistema Amex, a domiciliazione e prima transazione avvenuta.

## CONTATTI

**Gianluca Varriale**



360 1040987



gianluca.varriale@aexp.com

**Livia Magnani**



06 87520765



livia.magnani@aexp.com

Messaggio Pubblicitario con finalità promozionale. Per maggiori informazioni sulle condizioni contrattuali consulta i Fogli Informativi disponibili su [www.americanexpress.it/terminiecondizioni](http://www.americanexpress.it/terminiecondizioni). L'approvazione della Carta richiesta rimane a discrezione di American Express.

<sup>1</sup> Copertura assicurativa soggetta a Termini e Condizioni. Tutti i dettagli della copertura assicurativa sono indicati negli estratti delle condizioni di Polizza che possono essere visualizzati sul sito [www.americanexpress.it/terminiecondizioni](http://www.americanexpress.it/terminiecondizioni); si prega di prenderne visione per conoscere limiti ed esclusioni della copertura stessa.

[www.americanexpress.it](http://www.americanexpress.it) - Sezione Carta Smarrita o Rubata

<sup>2</sup> Potrai prelevare in Italia fino a € 250 ogni 8 giorni. Sull'importo verrà applicata una commissione pari attualmente al 3,9% dell'importo prelevato. Il servizio è soggetto ad approvazione dell'azienda.

<sup>3</sup> Quota annuale di iscrizione al Club Membership Rewards € 25, per i titolari di carta Oro Business l'iscrizione è automatica e inclusa.

Quota annuale di Carta Business American Express € 62, di Carta Corporate American Express € 60.

Quota annuale di Carta Oro Business American Express € 160, di Carta Corporate Oro American Express € 140.

Quota annuale di Carta Alitalia Business American Express € 95, di Carta Corporate Alitalia American Express € 80.

## L'AZIENDA

**Nexi** è la nuova azienda nata dall'esperienza di ICBPI e CartaSi che ha l'obiettivo di costruire il futuro dei pagamenti digitali in Italia, in **partnership con le Banche**.

**Nexi è leader in Italia in numerosi settori di business:** Issuing, Merchant Services, Gestione ATM, Corporate Banking Interbancario, Clearing & Settlement: mette a disposizione delle banche, degli esercenti, delle aziende e della Pubblica Amministrazione un'ampia gamma di servizi di pagamento e accettazione, per soddisfare tutte le esigenze e offrire un'esperienza di pagamento sempre più semplice e sicura per i clienti finali, proiettata al futuro.

Nexi parte da un posizionamento consolidato sul mercato, garantito dalla storia e dall'esperienza di ICBPI, CartaSi, Basilichi che le permettono di gestire, in diverse modalità, **27 mln di carte di pagamento** e **2,7 mld di transazioni** ogni anno e di contare su **733 mila punti vendita convenzionati** in Italia, **120 miliardi di euro transati**, **15 mila ATM** su tutto il territorio nazionale e **400 mila imprese** che utilizzano i servizi Corporate Banking Interbancario. Nexi ha inoltre già iniziato l'investimento di un miliardo di euro in competenze e tecnologia per rafforzarsi nel mondo IT, in quello digitale, nel product development e nei big data, così da garantire un livello di servizio eccellente e un'esperienza d'uso semplice e sicura.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

L'Accordo con **Nexi** consente alle aziende associate di richiedere la carta di credito **Nexi Business Confindustria** collegata ai circuiti internazionali Visa o Mastercard, che ne garantiscono l'accettazione in tutto il mondo.

**Nexi Business Confindustria** è emessa nella versione **aziendale** (addebito sul c/c dell'azienda) ed offre vantaggi specifici e la possibilità di ridurre anticipi di cassa e rimborsi. È possibile concordare con la banca emittente il plafond di spesa della Carta e richiedere un fido mensile complessivo per tutte le Carte, differenziato per ogni possessore di carta.

**Ogni mese** viene fornito il quadro dell'utilizzo di ogni Carta dell'azienda.

**Ogni sei mesi è disponibile on line un riepilogo statistico**, l'ideale per definire accordi e convenzioni con gli enti o gli esercizi utilizzati più spesso.

Per maggiori informazioni: [www.nexi.it/confindustria](http://www.nexi.it/confindustria)



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Nexi Business Confindustria è **gratuita** per il **Presidente**, **l'Amministratore Delegato** e **l'Amministratore Unico** delle aziende associate. Per i **Dirigenti** e gli altri **livelli aziendali** ha un costo annuo di **15,49 euro**
- **L'addebito** delle spese avviene **il giorno 15 del mese successivo agli acquisti**
- La **rendicontazione integrata** - cartacea, via web e via SMS - consente la massima flessibilità nella consultazione dei movimenti
- La Carta include **coperture assicurative** per viaggi di lavoro e attività legate al business
- Grazie a **servizi di sicurezza gratuiti**, i clienti di Nexi Business Confindustria hanno il massimo della tranquillità nell'utilizzo del prodotto, anche per gli acquisti su internet
- In caso di emergenza è possibile richiedere la **sostituzione gratuita della Carta con consegna urgente** in tutto il mondo e, se necessario, un anticipo di contante.

## CONTATTI

**Giorgio Puglisi**

 02 34884906

 348 1527821

 [giorgio.puglisi@nexi.it](mailto:giorgio.puglisi@nexi.it)

## L'AZIENDA

Day crea prodotti e servizi per rendere più leggera la vita delle persone e delle aziende: strumenti semplici e innovativi, che offrono vantaggi concreti e fanno sentire tutti più soddisfatti. Dalla pausa pranzo di ogni giorno al contributo per l'asilo nido o i libri scolastici. E anche quando al tradizionale buono cartaceo si affianca un sistema di supporti digitali, le soluzioni Day rimangono le più semplici, le più apprezzate dai collaboratori, le più efficaci per le aziende.

### I Numeri

500 milioni di euro di fatturato annuo, 90 milioni di buoni emessi, 110.000 partner affiliati, 16.000 aziende clienti e 500.000 utenti ogni giorno

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### DAY BUONO PASTO

Dai più energia alla tua pausa pranzo con il buono pasto Day: ogni giorno con i tuoi buoni cartacei, elettronici o con il tuo smartphone puoi scegliere tra i 110.000 locali Day. La pausa pranzo non è solo più attuale, ma più conveniente!

- Esente da oneri fiscali e previdenziali  
fino a 5,29 € al giorno per persona nella versione cartacea  
fino a 7,00 € al giorno per persona nella versione elettronica
- Cumulabili fino a 8 buoni al giorno
- IVA detraibile al 100% per tutti:  
IVA al 4% per le aziende - IVA al 10% per i liberi professionisti
- Deducibile al 100%

In sintesi: con i buoni pasto Day le aziende deducono i costi per la pausa pranzo e portano benessere, motivazione e più potere d'acquisto ai dipendenti.

### CADHOC

Incentivare, Fidelizzare, Premiare, Motivare?

Cadhoc è il buono che fa per te. L'unico vero buono shopping, il solo che spendi come vuoi nei negozi e negli e-commerce di tutti i brand più noti. L'incentivo efficace che soddisfa tutti: dal più tradizionalista al nativo digitale. In versione cartacea o digitale per ogni occasione: dal raggiungimento di un obiettivo aziendale alla classica festività.

- Per Dipendenti: esente da oneri fiscali e previdenziali fino a 258,23 € al giorno per persona all'anno
- Deducibile al 100%
- Per Clienti, Fornitori e Agenti: deducibile come spesa di rappresentanza

Chi riceve i buoni shopping Cadhoc acquista con la massima libertà arredamento, tecnologia, benzina o può semplicemente fare la spesa. La rete dei partner è sempre più numerosa: sono più di 10.000 negozi.

# BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE



## DAY WELFARE

Scegli per i tuoi dipendenti Day Welfare, la piattaforma on line realizzata per supportare tutte le aziende che decidono di introdurre servizi di welfare aziendale.

Risparmio e benessere garantito. Famiglia, Tempo Libero, Previdenza, Assistenza Sanitaria, Shopping. Accendi il tuo piano di welfare e permetti a tutti i tuoi dipendenti di gestire in modo semplice e sicuro i pacchetti di servizi ideali per tutti gli stili di vita. Mediante il portale ogni dipendente ha un budget di spesa assegnato dall'azienda e sulla piattaforma può comporre liberamente i propri pacchetti a seconda delle necessità, potendoli condividere anche con la famiglia. Tutto nel pieno rispetto di quanto previsto dalla normativa vigente.

I flexible benefit aumentano il potere di acquisto dei dipendenti perché esenti da contributi.

E grazie all'assenza di carichi impositivi e contributivi anche l'azienda risparmia.

Inoltre, Day ha riunito le realtà più affidabili nei servizi e i marchi commerciali più noti dando vita ad un'offerta per tutti gli stili di vita. Brand conosciuti a livello nazionale e un'ampia rete territoriale di prossimità. Day Welfare, quando il benessere dei dipendenti diventa un'ottima opportunità per la tua azienda.

- Legge di Stabilità 2018: introduzione di nuove agevolazioni fiscali (es. Bonus trasporto pubblico locale) per le aziende che introducono il welfare aziendale al loro interno  
Percorso iniziato dal 2015 con la Legge 208/2015.
- Tanti beni e servizi detassati: più risparmio per l'azienda
- Dal 2017 anche i premi di risultato possono essere convertiti in welfare aziendale e sono completamente detassati fino ad un massimo di 4.000 €
- Meno carico gestionale, più controllo
- Più potere d'acquisto per il dipendente
- Miglioramento del clima aziendale e più motivazione

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Sconto base per buono pasto Day Più cartaceo del 12%
- Sconto base per buono Day Tronic elettronico del 10%
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi locali
- Account commerciale dedicato

## CONTATTI

Referente: **Francesco Caiazzo**



320 3325506



fcaiazzo@day.it

## L'AZIENDA

Eudaimon dal 2002 è il **principale provider italiano specializzato nei servizi di Welfare Aziendale** e nella progettazione e gestione dei Piani di Welfare destinati al benessere dei dipendenti. Grazie alla lunga esperienza maturata al fianco delle principali aziende italiane, Eudaimon è l'unica società in Italia con una proposta completa per il Welfare Aziendale, sia per le grandi imprese, sia per le PMI. **Principali referenze:** Adecco, Allianz, Ansaldo, Benetton, Credem, Edison, ENI, Esso, Ferrero, H&M, Ikea, Michelin, Saipem, Snam, Volkswagen, Wind Tre, Zara, Zegna. **Socio fondatore** di AIWA-Associazione Italiana Welfare Aziendale. **Partner** di numerose Unioni Industriali per la realizzazione di Piani di Welfare Territoriale dedicati alle PMI.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

**Welfare Card** è la soluzione più semplice, completa ed economica per introdurre il Welfare Aziendale nelle Piccole e Medie Imprese, mettendo a disposizione dei lavoratori un paniere ricco e diversificato di beni, servizi e prestazioni di welfare.

Welfare Card è oggi utilizzata da centinaia di PMI per:

- 1) Ottemperare agli obblighi del contratto collettivo come previsto dai CCNL Metalmeccanici, Telecomunicazioni, Orafi-Argentieri, Confapi, etc. che prevedono di mettere a disposizione dei lavoratori un'offerta di beni e servizi di welfare pari al valore economico indicato nei rispettivi accordi
- 2) Erogare il Premio di Risultato in servizi di welfare sfruttando i benefici fiscali previsti dalle recenti Leggi di Stabilità
- 3) Introdurre in azienda il c.d. welfare on top che permette di attribuire ai dipendenti importi economici totalmente detassati da utilizzare in beni, servizi e prestazioni di welfare.

La soluzione Welfare Card consente al dipendente di accedere con credenziali univoche alla Piattaforma web dedicata e utilizzare il proprio credito welfare nel paniere di beni, servizi e prestazioni previsto dalla normativa:

- **Buoni Acquisto** (max € 258,23 annui): buoni spesa, benzina, shopping, elettronica, tempo libero, e-commerce
- **Voucher Welfare:** servizi e prestazioni con finalità ricreative, tra cui palestre, viaggi, cinema, corsi di lingua, attività per il tempo libero, abbonamenti a quotidiani e riviste, etc.
- **Rimborso di spese familiari già sostenute:** cura e istruzione dei figli (rette, mensa, testi scolastici, campus, baby-sitter, etc.), assistenza ad anziani e non autosufficienti (assistenza domiciliare, RSA, centri diurni, etc.), abbonamenti per il trasporto pubblico locale, regionale e interregionale.



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **Servizio chiavi in mano:** grazie alla formula prepagata, tutta la gestione è a carico di Eudaimon, tra cui: invio credenziali ai lavoratori, verifica giustificativi e rimborso su iban del dipendente, gestione e pagamenti fornitori, rendicontazione ed elaborazione dati CU
- **Il più ampio paniere di beni, servizi e prestazioni welfare** oggi disponibile sul mercato
- **Servizi costantemente aggiornati in funzione delle novità normative** (Legge di Stabilità, Circolari Agenzia delle Entrate)
- **Piattaforma web** di semplice utilizzo, accessibile da tutti i device e basata su tecnologia Salesforce, soluzione best-of-breed al mondo tra i sistemi di CRM
- **Possibilità di personalizzare il credito welfare** del dipendente in funzione del valore fringe benefit (€ 258,23) eventualmente già utilizzato
- **Area convenzioni e sconti** con promozioni riservate e non pubbliche, con una scontistica media del 30%
- **Customer Service** per supporto tecnico e informativo a disposizione dei dipendenti attraverso numero verde e indirizzo email dedicato.
- **Attivazione gratuita**
- **Canone annuo gratuito**

## CONTATTI

**Valentina Mosso**

Back Office Commerciale Eudaimon Spa



+39 0161 50 16 92



+39 366 345 8652



+39 02 00 66 52 08



ordini.welfarecard@eudaimon.it

## L'AZIENDA

Siamo la prima azienda a capitale interamente italiano specializzata nei servizi di **Welfare Aziendale e Pubblico**.

Le nostre soluzioni sono pensate per l'azienda e scelte dai dipendenti. Welfare Company è un'azienda di esperienza consolidata, dinamica e forte, che vanta l'appartenenza a **QUI! Group**.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### MyVOUCHER

È il titolo di servizio ideato per le aziende che nei programmi di incentivo e di Welfare Aziendale intendono garantire la più ampia libertà di scelta e il massimo comfort ai propri dipendenti.

Può essere utilizzato anche come **omaggio o premio per clienti, fornitori, rete di vendita**: in tal caso è **interamente deducibile** (nei limiti previsti dall'art. 108, c.2, del TUIR).

Ad oggi contiamo su una rete di spendibilità attiva di circa **8.500 punti vendita affiliati** distribuiti su tutto il territorio nazionale e su richiesta è possibile **ampliare e diversificare la Rete** stipulando convenzioni ad hoc.

MyVOUCHER è disponibile anche in versione digitale: **MyDIGITAL VOUCHER** è un **codice a valore, dal taglio personalizzabile**, emesso da Welfare Company con il quale il dipendente può acquistare prodotti e/o servizi **usufruendo contestualmente di sconti e offerte**.

Basterà accedere al portale **www.quicoupon.com**, scegliere tra una vasta gamma di servizi e prodotti e procedere all'acquisto utilizzando i voucher come modalità di pagamento.

### MyWELFARE

È la **piattaforma on line**, personalizzabile e user-friendly, che consente alle imprese e ai loro dipendenti di accedere ad un modello innovativo di servizi integrati per la gestione dei **flexible benefits** e **fringe benefits**.

Con MyWELFARE **le aziende sono completamente sollevate da ogni attività di carattere operativo/amministrativo** e la gestione della rendicontazione dei diversi servizi oggetto del Piano di Welfare è interamente seguita in back-office dalla nostra organizzazione.

L'azienda risparmia rispetto ai premi in denaro con notevoli benefici per il **flusso di cassa**, il dipendente ha la libertà di scegliere il proprio pacchetto di benefit e ottiene un **maggiore potere d'acquisto**.

### BASIC WELFARE

Soluzioni di welfare voucherizzate integrabili in base alle richieste specifiche delle aziende.

# BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### MyVOUCHER

- Coupon QUI!CULTURA sempre incluso e accesso a Buoni Sconto on line
- Packaging con folder tascabile e possibilità di inserire messaggi finalizzati
- Consegna in 5 giorni lavorativi dall'ordine
- Commissioni con sconti riservati agli associati fino a 1,6% a seconda dei volumi

### MyWELFARE

- Analisi preliminare di sintesi per la definizione del Piano di Welfare Aziendale (PWA)
- Analisi socio-demografica per la definizione dei bisogni e delle possibili risposte
- Set up dei servizi di Welfare Aziendale e customizzazione del portale (anche intranet)
- Pianificazione e gestione delle attività di governo del PWA, coordinamento operativo con le funzioni aziendali, controllo e monitoraggio della fruizione dei servizi
- Attivazione area shopping e convenzioni
- Per volumi fino a 100.000 euro sconto dell'1,5% rispetto alla commissione standard; oltre i 100.000 euro sconto del 2%

## CONTATTI



010 576751



info@welfarecompany.it

## L'AZIENDA

Epipoli, fondata nel 2000, supporta le aziende nella costruzione e implementazione di programmi di marketing relazionale attraverso strumenti e tecnologie innovative avanzate.

Epipoli ha introdotto le **Gift Card** in Italia e oggi è uno dei *leading prepaid payment network* in Europa e gestisce circa 250 Partner in oltre 50.000 punti vendita, di cui oltre 5.000 della Grande Distribuzione.

Il market place omni-channel di Epipoli è la soluzione più evoluta per il mercato del retailing, banche e aziende di servizi, rappresentando l'anello di congiunzione tra il mondo digitale e quello dei punti vendita fisici.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Le **Gift Card** utilizzate come premio per le attività incentive, motivazione e gratificazione stanno rivoluzionando oggi il concetto di reward e welfare.

Sono inoltre ideali come sconto in natura in ambito di "Singola Pattuizione - Obiettivi a target" e omaggio aziendale grazie alle agevolazioni fiscali che le rendono deducibili.

L'affinità delle Gift Card ai bisogni primari dei consumatori spingono molte aziende a puntare su di esse per le loro attività di incentive e fidelizzazione di clienti, fornitori e dipendenti.

La gamma delle Gift Card è molto ampia: Food, Benzina, Shopping Retail, Download & Entertainment, Viaggi, Editoria con brand molto rappresentativi tra cui Auchan, Conad, Q8, Tamoil, Api/Ip, Amazon, Decathlon, IKEA, Trenitalia, Volagratis e Zalando.



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Per le aziende associate, Epipoli ha siglato un accordo quadro che prevede:

- **Per acquisti fino a € 100.000 di fatturato** (ordine Gift Card anche di vario genere previste nel Catalogo Confindustria) è previsto il costo al solo valore facciale senza applicazione di alcuna commissione, con un risparmio di almeno il 7% rispetto alle migliori condizioni di mercato
- **Per acquisti superiori a € 100.001 di fatturato** oltre al mantenimento delle precedenti condizioni di acquisto viene offerta la possibilità di accesso ad una piattaforma di erogazione delle Gift Card a ciascun dipendente totalmente personalizzata con il logo dell'azienda associata.

Il contributo di € 2.500 per lo sviluppo della piattaforma personalizzata verrà inizialmente fatturato all'azienda e, al superamento del fatturato di € 100.001 verranno erogate Gift Card per un controvalore di € 2.500.

- Spedizione Gift card fisiche: via corriere € 9,00 + IVA per singolo ordine
- Spedizione Gift card digitali: nessun costo

N.B. per la validazione dell'offerta sarà necessario da parte dell'azienda inviarci la dichiarazione di appartenenza a Confindustria.

## CONTATTI

### EPIPOLI Divisione Corporate

 02 30300065

 [divisione\\_b2b@epipoli.eu](mailto:divisione_b2b@epipoli.eu)

### Alessandra Policastri

 392 7287187

 [alessandra.policastri@epipoli.com](mailto:alessandra.policastri@epipoli.com)

## L'AZIENDA

Da 50 anni siamo leader nel proporre prodotti e servizi al mondo del lavoro con competenza e professionalità. Continuamente aperti ai cambiamenti e alle innovazioni siamo promotori dell'ecosostenibilità impegnandoci pubblicamente a minimizzare l'impatto sull'ambiente e ad arricchire la nostra offerta di una gamma di prodotti e servizi "amici della natura". Errebian è certificata ISO 9001 e 14001, è catena di custodia certificata FSC® - C125433 e licenziataria del marchio PEFC™ 18-41-33.

### **Errebian è un'azienda tutta italiana**

Con un'etica professionale forte di correttezza, trasparenza, impegno e passione, aumentiamo la gamma dei prodotti e dei servizi per il mondo del lavoro a vantaggio della soddisfazione, serenità e crescita dei propri clienti.

### **Errebian è una realtà europea**

Fa parte di EOSA, un'alleanza internazionale di grandi partner indipendenti che vanta una presenza strategica in oltre 20 paesi europei.

### **Errebian ha una precisa missione**

"La ricerca incessante della soddisfazione di ogni singolo Cliente".

## I SERVIZI - L'OFFERTA

- E-Procurement attraverso il proprio applicativo CORAL2
- Consegna al piano nell'arco delle 24h (48h nelle isole e centri minori) con mezzi propri e personalizzati
- Documenti contabili in formato elettronico (fatture, DDT,...)
- Managed Print Services: Servizio SmartPage di gestione dei dispositivi di stampa. Sul vostro parco macchine, totalmente o in parte, sono applicabili le soluzioni "Consumo Toner" e "Costo Copie" che garantiscono grandi vantaggi
- Customer service con personale altamente qualificato e formato per assicurarvi ogni supporto su prodotti, servizi e fasi pre e post-vendita

Oltre alla presenza dei migliori marchi internazionali, **[ERREBIAN]<sup>2</sup>** ha realizzato una linea di **prodotti a proprio marchio di grande qualità** e a **prezzi ancora più convenienti**.

Agli associati che ne faranno richiesta sarà aperta gratuitamente una piattaforma di e-Procurement dedicata.



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Ogni associato avrà un listino dedicato e potrà scegliere tra una gamma completa di prodotti per l'ufficio organizzata sul Catalogo generale e su pubblicazioni periodiche con offerte mirate e super scontate:

**Catalogo Generale Errebian** di 896 pagine sfogliabili di facile consultazione.

Oltre 23.000 articoli suddivisi su: • **Prodotti per l'ufficio** • **Arredo e Progettazione** • **Catering** • **MPS, Stampanti e Consumabili** • **Sicurezza sul lavoro** • **Imballaggi e Movimentazione merci** • **Elettronica, Informatica e Accessori** • **Igiene e Detergenza** • **Progetti promozionali** • **Stampati personalizzati**.

Insieme al catalogo generale l'associato può sfogliare svariate promo e offerte speciali suddivise per settori specialistici e presentate su flyer trimestrali:

### **Flyer Sicurezza sul lavoro**

Offerte di dispositivi di protezione individuale, scarpe antinfortunistiche, tute monouso, protezione delle vie respiratorie, elmetti, cuffie antirumore, abbigliamento alta visibilità e multinorma.

### **Flyer Arredo e Progettazione**

Offerte su poltrone direzionali e operative, sgabelli, sedie e tavolini per comunità, tende verticali, veneziane e a rullo.

### **Flyer Promozionale e Stampati personalizzati**

Offerte su borse conference, notebook, penne, cartelline, carta intestata, buste con e senza finestra.

### **Flyer Speciale stampanti**

Offerte su Stampanti e Multifunzioni laser monocromatiche e colore.

### **Flyer Catering e Igiene e Detergenza**

Catering: offerte per alimenti, tovagliato monouso in TNT e carta a secco, bevande e caffè. Igiene: selezione di detergenti professionali adatte alle più diverse esigenze di pulizia e sanificazione: dal grande albergo di lusso al piccolo ristorante, dall'industria agli ospedali, dalle scuole agli aeroporti.

### **Flyer Managed Print Services**

Offerte su dispositivi di stampa A4 e A3, in B/N e colore nella formula in Comodato d'uso, Noleggio, Costo Copia e Consumo toner delle marche: Xerox, Panasonic, Brother, Epson e HP.

## CONTATTI

Per tutte le informazioni sulla convenzione il referente nazionale è:

**Federica Triolo**

 06 91998 611

 **Numero Verde:** 800 062 625

 servizioclienti@errebian.it

 800 063 625

## L'AZIENDA

Con oltre 5.000 clienti e più di 2.500 defibrillatori in assistenza, Italia Defibrillatori si colloca tra le aziende leader in Italia per quanto riguarda la Cardio-Protezione pubblica e aziendale.

Italia Defibrillatori si differenzia da tutti gli altri fornitori di defibrillatori per duttilità e convenienza, siamo distributori per l'Italia non di uno ma dei principali produttori internazionali, offriamo un servizio completo che parte dall'organizzazione del corso BLS fino ad effettuare le manutenzioni e i controlli periodici sul defibrillatore previsti dalle normative.

Acquistare un defibrillatore è un atto di grande umanità e, nel caso ci si troverà ad utilizzarlo, è vitale che questo funzioni perfettamente. Per questo motivo consigliamo solo prodotti di qualità (preferibilmente telecontrollati h24), collaudiamo uno ad uno i defibrillatori prima di consegnarli e offriamo un servizio di assistenza post vendita che prevede, tra le altre cose, una verifica tecnica annuale con rilascio di certificazione e/o il telecontrollo h24 del defibrillatore.

UNA VITA NON SI SALVA PER CASO!

## I SERVIZI - L'OFFERTA

- Consulenza pre-vendita sulle normative, sgravi fiscali e scelta del defibrillatore più adatto alla singola esigenza
- Fornitura di defibrillatori semiautomatici esterni (DAE) delle migliori marche e alle migliori condizioni
- Organizzazione del corso BLS direttamente in azienda
- Organizzazione corsi di Primo Soccorso (BLS) direttamente in azienda.
- Assistenza e verifiche tecniche su defibrillatori di tutte le marche con rilascio di relativa certificazione
- Fornitura di consumabili (elettrodi e batterie) per defibrillatori di tutte le marche e alle migliori condizioni
- Fornitura di accessori (armadietti e segnaletica) per realizzare postazioni salvavita DAE sia interne che per esterni
- Consulenza e servizi di comunicazione per realizzare progetti di Cardio-Protezione personalizzati



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

A tutti gli associati Confindustria offriamo:

### Per chi non possiede ancora un defibrillatore

- Consulenza gratuita telefonica con eventuale visita on site di un nostro esperto per valutare la corretta cardio-protezione dell'azienda, la scelta del defibrillatore e degli eventuali accessori e servizi
- Extra sconto minimo dell'8% sull'acquisto dei defibrillatori
- Extra sconto minimo del 10% sull'acquisto di armadietti e segnaletica
- Pannello "Azienda Cardio-Protetta" con manovre di rianimazione OMAGGIO
- Sconto del 30% sull'acquisto del corso BLS
- Condizioni agevolate sull'attivazione dell'eventuale Programma di Assistenza
- Possibilità di fornitura dei defibrillatori tramite la formula del Noleggio Operativo pagando comode rate mensili

### Per chi possiede già un defibrillatore

- Extra sconto minimo del 5% sull'acquisto di elettrodi e batterie sostitutivi per defibrillatori di tutte le marche e pronta consegna nel 90% dei casi
- Condizioni agevolate sull'attivazione di un eventuale Programma di Assistenza sul defibrillatore già acquistato
- Condizioni agevolate sull'eventuale attivazione di telecontrollo h24 (ove possibile)
- Super-Valutazione dell'eventuale vecchio defibrillatore fuori garanzia per l'acquisto di nuove apparecchiature
- Condizioni agevolate per l'organizzazione del corso di re-training BLS

### Per tutti

- Condizioni agevolate per l'organizzazione dei corsi di Primo Soccorso BLS

## CONTATTI

**Andrea Ascari**

 059 5968337

 335 464703

 059 8671042

 [retindustria@italia-defibrillatori.it](mailto:retindustria@italia-defibrillatori.it)

## L'AZIENDA

La distribuzione di merci e i servizi di logistica rivestono un ruolo sempre più determinante per il successo di ogni impresa, di qualsiasi tipo e dimensione.

**Poste Italiane**, grazie alla sua rete distributiva (30.000 portalettere), all'expertise logistica di SDA (4.500 corrieri) e alla capillarità degli Uffici Postali (12.000 in tutto il territorio nazionale) è in grado di offrire soluzioni per spedire adatte a ogni esigenza: da quelle più semplici ed economiche a quelle più evolute e personalizzate.

L'offerta di Poste Italiane è ideale per le imprese che cercano un partner logistico attento alle proprie esigenze, che offra soluzioni innovative e servizi di consegna modulabili in funzione dei bisogni dei propri Clienti, grazie alla vasta gamma di accessori di personalizzazione della consegna.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### **Crono. Una gamma completa per le tue spedizioni e-commerce**

Crono è la gamma di soluzioni dedicata al mondo dell'e-commerce e delle vendite a distanza.

Si articola in 5 prodotti ben distinti tra loro ma con caratteristiche uniche comuni a tutti.

### **Successo di consegna**

La presenza capillare di Poste Italiane e dei suoi portalettere sul territorio permette di raggiungere facilmente i destinatari massimizzando il successo di consegna grazie a due tentativi automatici inclusi nel prezzo.

Crono, inoltre, può contare sulla più grande rete di punti di prossimità in Italia con oltre 12.000 Uffici Postali che possono essere utilizzati:

- come punti di consegna dei pacchi in alternativa al domicilio
- per il ritiro di spedizioni in caso di mancata consegna per destinatario assente
- per l'invio di eventuali resi al merchant.

### **Prezzi chiari, trasparenti e vantaggiosi**

Spedizioni con fatturazione a peso reale e senza supplementi (fuel surcharge, spedizioni da/per Calabria, Sicilia, Sardegna e località disagiate, spese di giacenza).



## Tutto sotto controllo

Con Crono, mittente e destinatario possono ricevere informazioni in ogni fase della consegna.

- Il mittente può seguire la spedizione sul portale Crononline oppure attraverso flussi informativi sui propri sistemi (ftp/webservices)
- Il destinatario può seguire la spedizione su [poste.it](http://poste.it) nella sezione "Cerca Spedizioni"
- Con il sistema degli Smart Alert sia mittente che destinatario sono aggiornati via e-mail o SMS in tutte le fasi della spedizione.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla collaborazione tra Poste Italiane e Confindustria è disponibile una convenzione che consente a tutti gli associati di attivare i servizi Crono a condizioni economiche vantaggiose, con sconti dal 5 al 12%.

## CONTATTI

Per usufruire dei vantaggi della convenzione e conoscere l'offerta riservata agli associati, inviare una e-mail a [assistenza.impresa@poste.it](mailto:assistenza.impresa@poste.it) specificando nell'oggetto "**CONVENZIONE CONFINDUSTRIA**" e nel testo le informazioni che seguono:

- ragione sociale
- partita iva
- indirizzo della sede legale e/o operativa
- nominativo del referente da contattare e riferimenti telefonici.

Sarete contattati da un referente commerciale di Poste Italiane che fornirà tutti i dettagli della convenzione e le indicazioni necessarie per l'attivazione.

Per ulteriori informazioni è possibile consultare il sito internet: [www.poste.it](http://www.poste.it) oppure rivolgersi alle Associazioni territoriali di Confindustria.

## L'AZIENDA

Il gruppo Tecno è leader nei servizi alle imprese per gli interventi di risparmio energetico e nella consulenza per il recupero accise sul carburante. Presente in 8 paesi europei, Tecno dal 1999 conta oltre 2.500 aziende clienti in tutti settori industriali. Nel 2005 è stata una delle prime aziende italiane a conseguire la qualifica di ESCO – Energy Service Company – accreditandosi presso l' AEEG (Autorità Energia Elettrica e Gas), per certificare gli interventi energetici di efficienza energetica.

La mission di Tecno è garantire il massimo risparmio dei consumi energetici e l'ottimizzazione delle risorse interne all'azienda grazie ad una consulenza personalizzata svolta dai nostri esperti nel settore energia.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Tecno offre ai propri clienti servizi personalizzati su:

**Rimborso Accise sul gasolio:** servizio di consulenza per l'ottenimento del rimborso delle accise pagate per il gasolio utilizzato da Autocarri e Macchine Operatrici. Il rimborso arriva fino a 0,43€ per Litro consumato.

**Monitoraggio e Diagnosi Energetica:** servizio di controllo e gestione dei consumi energetici grazie ad una rete di misuratori ed una piattaforma web. Permette di analizzare il modo in cui l'energia viene utilizzata in azienda e quali sono le cause di sprechi con conseguente studio di fattibilità per possibili interventi migliorativi.

**Localizzazione Flotte aziendali (Fleet):** gestione dei mezzi di trasporto e macchine operatrici con strumenti telematici satellitari. Gestione facile ed intuitiva grazie ad un software interattivo utilizzabile su desktop e su tutte le applicazioni mobile.

**Controllo Gasolio Cisterne Aziendali (Fuel):** controllo delle erogazioni di gasolio ai fini di ridurre drasticamente sprechi e furti. Il servizio, grazie ad uno strumento installato sulle cisterne e con il supporto di una piattaforma web, permette un risparmio medio del carburante fino al 10% anno.

**Controllo Fatturazione Gestori energetici (Fatturok):** software per il controllo della bolletta energetica per evidenziare somme non dovute nel consumo di energia elettrica, gas e acqua. Da un semplice file PDF o Excel il nostro software è in grado di controllare automaticamente tutte le voci della bolletta.

**Consulenza fiscale internazionale:** il servizio di consulenza fiscale all'estero per la gestione di tutti gli aspetti amministrativi per le aziende che lavorano nei paesi dell'unione Europea. Fra questi: rappresentanza ed identificazione fiscale, recupero iva all'estero e gestione distacco autisti del settore dell' autotrasporto.



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Tecno offre alle aziende associate a Confindustria un risparmio del 10% rispetto alle tariffe attualmente applicate su tutti i servizi di consulenza: energetica, recupero accise e consulenza fiscale internazionale.

Inoltre offre:

**FATTUOK:** 15% di sconto sul listino standard ed ulteriori vantaggi sulla fornitura per aziende con più di 10 punti presa.

**FUEL:** 10% di sconto sul canone mensile del servizio, sull'attivazione e sui servizi aggiuntivi opzionali.

**FLEET:** 10% di sconto sul canone mensile del servizio e sui pacchetti aggiuntivi opzionali.

## CONTATTI

Per usufruire dei vantaggi garantiti dalla convenzione è possibile contattare il Servizio Clienti:

 **Numero Verde:** 800 68 88 03

 [convenzione@tecnosrl.it](mailto:convenzione@tecnosrl.it)

Referenti della convenzione

**Paola Amendola**

 339 3442264

 [p.amendola@tecnosrl.it](mailto:p.amendola@tecnosrl.it)

**Gianluca Marino**

 333 6634994

 [g.marino@tecnosrl.it](mailto:g.marino@tecnosrl.it)

## L'AZIENDA

Orienta Agenzia per il lavoro è una delle principali società Italiane specializzate nella gestione di Risorse Umane.

Grazie alla presenza di oltre 50 filiali sul territorio nazionale e un fatturato superiore ai 120 milioni di euro, Orienta è la soluzione ideale per tutte le aziende che vogliono servizi efficaci e tempestivi. Orienta è presente anche in Polonia nelle città di Varsavia, Breslavia e Katowice.

**Mission:** "Essere per le aziende clienti un partner completo che opera a tutto campo nel settore delle risorse umane fornendo delle soluzioni di qualità eccellente".

## I SERVIZI - L'OFFERTA

La Orienta Agenzia per il Lavoro ricerca e fornisce personale per le diverse aree aziendali con diverse soluzioni di servizio.

### **Somministrazione/Lavoro Temporaneo**

Per esigenze temporanee di personale.

### **Permanent/Selezione del personale**

Per figure professionali da inserire direttamente in azienda.

### **Staff Leasing**

Per esigenze di lungo termine con personale assunto dalla Orienta a tempo indeterminato.

### **Outplacement**

Un servizio di consulenza per i lavoratori di ogni livello che devono ricollocarsi nel mercato del lavoro.

### **Re-employability by networking**

progetto innovativo e distintivo sul panorama italiano per la formazione dei Manager (Quadri/Dirigenti) che sono in fase di ricollocazione e/o di valutazione di nuove opportunità e/o di ripensamento professionale.

### **Orienta HR Consulting**

Soluzioni di consulenza per migliorare la gestione del personale e facilitare i processi di cambiamento e sviluppo organizzativo delle aziende.

### **Servizi Welfare**

Fornire supporto ai familiari dei dipendenti che hanno da poco perso il lavoro e favorire un orientamento, anche attitudinale, al fine di facilitare la ricollocazione di giovani in cerca di nuove opportunità. Nel 2017 nasce WelfJob, un progetto che offre alle aziende un innovativo servizio di orientamento al lavoro per i figli dei propri dipendenti.

### **Formazione**

Per sviluppare corsi di formazione su misura anche finanziati da diversi fondi interprofessionali.

### **H.R. Consulting**

Soluzioni di consulenza per migliorare la gestione del personale e facilitare i processi di cambiamento e sviluppo organizzativo delle aziende.



## Categorie Protette

In base al nuovo Decreto legislativo n. 81 del 2015, relativamente all'assunzione di lavoratori appartenenti alle categorie protette (l. 68/99), viene consentito all'azienda di ottemperare al rispetto delle quote obbligatorie anche attraverso assunzioni in somministrazione tramite Agenzie del lavoro.

*Il servizio Orienta è generalista cioè svolto su tutte le figure aziendali nei diversi settori di attività.*

Per garantire un servizio mirato Orienta ha creato delle aree specialistiche che sono:

- **Healthcare & Wellness:** per chi cerca personale altamente professionale e difficile da reperire nell'ambito del settore sanitario, farmaceutico e del benessere in generale
- **GDO e Retail:** selezioni per il mondo retail e GDO
- **Office e Contact Center:** selezione accurata di profili nel settore dei servizi
- **Administration:** per le esigenze di personale nell'area amministrativa
- **Sales e Marketing:** profili specializzati nell'area sales e marketing
- **ICT:** attraverso diverse soluzioni, che vanno dalla somministrazione allo Staff Leasing, garantisce profili specializzati nell'ambito del settore IT
- **Truck & Logistics:** una risposta efficace alle esigenze di personale qualificato nell'ambito degli autotrasporti e della logistica
- **Fashion & Luxury:** profili competenti e referenziati per il settore della moda, della cosmesi e del lusso
- **Turismo:** selezioni accurate e soluzioni migliori per andare incontro alle esigenze di stagionalità
- **International Research:** specializzata per selezione di personale italiano ed estero per società nazionali ed internazionali
- **Edilizia:** per la gestione di cantieri in Italia e all'estero
- **Agricoltura:** esperti nella selezione di figure professionali per il settore agricolo e per periodi di alta stagionalità massima flessibilità garantita.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta in Convenzione prevede uno sconto del **21%** sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato.

## CONTATTI

**Pamela Pierangeli**



848 800 801



335 7323936



p.pierangeli@orienta.net

## L'AZIENDA

UMANA Spa - dal 1998 società di fornitura di lavoro temporaneo - è Agenzia per il Lavoro ai sensi del Decreto Legislativo 276/03 (aut. Min. Lav. N°1181-SG del 13 dicembre 2004) ed eroga servizi per la gestione del personale, è attualmente presente in Italia con 130 filiali e altre di imminente apertura.

Si rivolge alla generalità delle imprese, piccole medie grandi, manifatturiere o dei servizi.

Aderisce alle Associazioni territoriali nelle cui province è presente con proprie filiali ed è da sempre partner del Sistema Confindustria nella realizzazione di eventi locali e nazionali.

Ha stipulato negli anni accordi con numerose Associazioni territoriali e di categoria, sulla base delle specifiche esigenze dei loro associati.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

In qualità di Agenzia per il Lavoro, UMANA offre alle aziende tutti i servizi necessari per una gestione delle risorse umane più razionale, moderna ed efficace: Somministrazione a tempo determinato (lavoro temporaneo), Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing), Ricerca e selezione del personale, Outplacement e Formazione.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Agli aderenti al sistema Confindustria UMANA assicura le seguenti condizioni:

### **Somministrazione di lavoro a tempo determinato (lavoro temporaneo)**

- Analisi **gratuita** delle esigenze espresse dall'azienda associata da effettuarsi presso l'azienda stessa e definizione degli strumenti applicabili per la soluzione del problema
- Visita in azienda di proprio personale per definire le esigenze specifiche e presentare **i candidati che vengono comunque preselezionati in filiale**
- **La priorità nell'inserimento dei lavoratori**, ponendosi come obiettivo le 48/72 ore dall'accettazione del preventivo da parte del cliente
- Organizzazione e realizzazione **a titolo gratuito** di corsi di formazione per il personale somministrato a tempo determinato da inserire e dopo l'inserimento, da concordare in base alle esigenze dell'azienda e alle regole previste dal Fondo FORMATEMP
- Costante **aggiornamento**, anche attraverso la consegna di materiale appositamente redatto, di tutte le innovazioni normative afferenti il corretto utilizzo della somministrazione di lavoro
- Mark up applicato su costo ora lavorata secondo parametri interni riferiti alle ore medie mensili lavorate dagli operatori UMANA con **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA e **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll) per prima missione e proroghe di almeno 120 giorni lavorativi, fermo restando quanto indicato dall'art. 23 del D.Lgs. 276/03, ovvero il diritto del lavoratore somministrato alla parità di retribuzione dei suoi pari mansione, anche per ciò che attiene agli eventuali contratti integrativi aziendali.



## **Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing) e Apprendistato (mediante Staff Leasing)**

mark up applicato su costo del lavoro con il **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA - **30 % di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll)

## **Collocamento mirato - Assunzione di lavoratori disabili**

Umana con la sua Area Specialistica per le **Politiche Attive del Lavoro**, attiva dal 2009, offre un servizio completo alle aziende associate per la miglior gestione delle risorse da **computare nelle quote di riserva (ex art. 3 L.68/99)**, oltre ad un **servizio dedicato di selezione. Si rammenta che dal 2015 anche attraverso l'inserimento di lavoratori disabili assunti con contratto di somministrazione** per missioni di durata non inferiore a dodici mesi le aziende assolvono all'obbligo previsto dalla citata legge.

## **Welfare aziendale - Assistenza familiare**

Alle imprese che intendono offrire ai propri lavoratori servizi di assistenza familiare in ambito di welfare aziendale, UMANA - attraverso la propria Area Specialistica dedicata ai **Servizi alla Persona** - offre il servizio di Assistente familiare Professionale in somministrazione **con sconto del 30%** sul mark up applicato.

## **Reti d'Impresa**

mark up applicato sul costo del lavoro: con il **30% di sconto** per somministrazione di lavoro a tempo determinato, somministrazione a tempo indeterminato/Staff Leasing e Apprendistato tramite Staff Leasing.

## **Servizi per l'Innovazione Professionale - outplacement individuale e collettivo**

Umana - che eroga tali servizi attraverso la propria controllata Uomo e Impresa, Agenzia per il Lavoro specialistica autorizzata dal Ministero del Lavoro all'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione professionale (aut. n. 4385 del 12/02/2007) - riconoscerà alle imprese associate **uno sconto compreso tra il 5% e il 15%** sulle tariffe normalmente applicate.

Per tutti gli altri servizi forniti, anche se non formano espressamente oggetto della presente partnership - Ricerca e selezione del personale e Formazione - UMANA riconoscerà comunque alle aziende del Sistema Confindustria **condizioni di miglior favore**.

## **CONTATTI**

**Dott. Francesco Egini**

 06 69380093

 [relazioni.esterne@umana.it](mailto:relazioni.esterne@umana.it)

 334 6060055

## L'AZIENDA

### Chi siamo

Assicom Ribes SpA è attiva nel campo **Business Information & Credit Management** con alta specializzazione nella valutazione dell'affidabilità di imprese e persone, merito creditizio, gestione degli incassi, integrando in maniera strategica gli strumenti di analisi e di valutazione più efficaci.

### Assicom Ribes e il Gruppo

Nata dall'esperienza di Assicom SpA nella prevenzione e recupero crediti per il mercato delle imprese, e di Ribes SpA, nella fornitura di dati ufficiali e immobiliari in ambito bancario, **Assicom Ribes SpA** si rivolge a imprenditori, manager e professionisti che operano nel mondo degli affari in imprese, istituti finanziari e organizzazioni professionali, per aiutare i clienti ad anticipare le scelte di business e creare maggior valore.

Assicom Ribes SpA è il punto di riferimento nella Business Information & Credit Management del Gruppo Tecnoinvestimenti, quotato alla borsa di Milano.

### Le promesse

Semplicità e innovazione, servizi facili nell'utilizzo, offerte commerciali chiare, modelli di consumo sostenibili per un'azienda proiettata verso l'efficienza e la migliore fruizione dei dati.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

- Profilazione: per organizzare le attività di vendita e incasso
- Informazioni commerciali: per analizzare i clienti e valutarne l'affidabilità e il rischio di default
- Servizi di monitoraggio: per controllare i clienti nel tempo e tutelarsi dagli insoluti
- Recupero crediti: per gestire i mancati incassi con interventi a rapida efficacia
- Strumenti per il marketing: per le attività di ricerca e sviluppo del business

# INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/ RECUPERO DEL CREDITO



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **Sconto del 15%** sul valore contrattuale per usufruire liberamente di ogni servizio
- **Intelligence** rating aggiornato alle attuali condizioni di mercato
- **Team di consulenza** sempre a disposizione: avvocati, analisti e specialisti nel credito
- **Innovazione** qualsiasi sia la tua operatività potrai contare sulle più moderne e performanti piattaforme tecnologiche
- **Assistenza** un filo diretto per risolvere ogni problema, chiarire dubbi, via email, al telefono o in area web

## CONTATTI

**Sabrina Comoretto**

 [sabrina.comoretto@assicom.com](mailto:sabrina.comoretto@assicom.com)

 **Numero Verde:** 800 222 320

## L'AZIENDA

**Cerved è primario operatore in Italia nell'analisi del rischio del credito e una delle principali agenzie di rating in Europa.**

Offre la più completa gamma di prodotti e servizi di informazione per Istituzioni finanziarie, Imprese, Assicurazioni, Pubblica Amministrazione, Professionisti e Privati. Le nostre banche dati offrono un patrimonio unico in Italia in termini di qualità, completezza e profondità storica delle informazioni.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### Credit Information

Cerved aiuta i propri clienti a tutelarsi dal rischio di credito fornendo dati e informazioni per valutare il profilo economico-finanziario e l'affidabilità di imprese e persone fisiche e valutare la rischiosità dell'intero portafoglio crediti, ma anche supportarli nella definizione di modelli di valutazione e sistemi decisionali con soluzioni integrate.

Nel corso del 2017 Cerved ha lanciato **Cerved Credit Suite** l'innovativa piattaforma che permette alle imprese di gestire, controllare e analizzare l'affidabilità di prospect e clienti in modo semplice ed efficace.

**Cerved Credit Suite** è...

- veloce: è possibile trovare rapidamente le informazioni desiderate
- intuitiva: la nuova interfaccia rende la fruizione del servizio semplice e user-friendly
- personalizzabile: l'utente può scegliere dati e grafici utili alla propria analisi e configurare come desidera l'homepage

### Marketing Solutions

Ricerca nuovi clienti e partner di business, condurre analisi sul contesto competitivo, migliorare la performance: l'area Marketing Solutions dispone di una gamma ampia e profonda di servizi disponibili on-line in tempo reale e di soluzioni progettuali personalizzate per predisporre le più efficaci strategie commerciali e far crescere il tuo business.

- Ricerca nuovi clienti e partner
- Analisi della concorrenza
- Miglioramento delle performance

### Credit Management

Cerved ti aiuta a individuare le soluzioni più efficaci lungo l'intero ciclo di vita del credito: dal sollecito dei primi insoluti, fino al recupero delle sofferenze. Affidarsi a un team di specialisti altamente qualificati, permette di allineare l'attività commerciale e di gestione del credito, impostando un processo di credit management flessibile e trasparente e di intervenire professionalmente per ridurre i tempi di recupero dei crediti.

- Outsourcing gestione incassi
- Recupero stragiudiziale e giudiziale

# INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/ RECUPERO DEL CREDITO



## Rating Agency

Cerved Rating Agency è in grado di fornire una valutazione indipendente e professionale sui punti di forza e le criticità dell'azienda assegnando un rating, riconosciuto in tutta l'Unione Europea, che ne attesta la serietà e l'affidabilità.

Il rating ha come obiettivo quello di comunicare a banche e mercato il proprio profilo finanziario. È uno strumento previsionale che fornisce un'indicazione sulla solvibilità dell'azienda nel breve e medio periodo.

Grazie al riconoscimento ECAI da parte di Banca D'Italia e Credit Rating Agency da parte di ESMA, Cerved Rating Agency possiede i requisiti per svolgere l'attività di rating in Europa.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### Credit Information

- Sconto del 20% sul prezzo di listino sui servizi di dati ufficiali, informazioni commerciali, analisi di portafoglio, monitoraggio portafoglio, visure immobiliari e informazioni catastali
- **Prova gratuita:** con l'accesso alla "Promo Universal Solutions", potrai testare tutti i nostri servizi

### Marketing Solutions

- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Sconto del 10% sui prezzi delle ricerche ed analisi su misura

### Credit Management

- Sconto del 25% sull'ammontare del contratto sottoscritto relativo alla gestione degli incassi, al recupero crediti Italia e estero e sull'assistenza alle procedure giudiziali; prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Contattando i nostri consulenti, potrai ottenere un assessment gratuito per valutare e confrontare la tua Credit Collection in termini di performance d'incasso, efficienza organizzativa e politiche adottate

## CONTATTI

### Christian Cattalini

☎ 011 19669152

☎ 393 8530678

✉ christian.cattalini@cerved.com

### Nunzia Affilastro

☎ 02 7754341

☎ **Numero Verde** 800 029 029

✉ annunziata.affilastro@cerved.com

## L'AZIENDA

**Coface**, uno dei leader mondiali nell'assicurazione dei crediti ed esperto riconosciuto nella gestione dei crediti commerciali, è presente in 100 paesi direttamente o attraverso partner strategici e assicura le transazioni commerciali in oltre 200 paesi.

Coface fornisce alle imprese di tutto il mondo soluzioni per proteggersi dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che export.

L'offerta è pensata per tutelare aziende di qualsiasi dimensione - dalle PMI alle multinazionali - dal rischio di mancato pagamento, proponendo una vasta gamma di soluzioni e servizi integrati. Oltre all'assicurazione dei crediti, in Italia vengono offerti anche cauzioni e servizi di recupero crediti.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### Assicurazione dei crediti

La soluzione assicurativa per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che all'esportazione.

È la sintesi di 4 servizi: prevenzione dei mancati pagamenti, recupero dei crediti, indennizzo delle perdite subite e vantaggi finanziari.

L'offerta assicurativa prevede per le imprese associate condizioni particolari.

Con l'offerta di cauzioni e fidejussioni di Coface, le imprese sono in grado di presentare ai propri partner d'affari le garanzie richieste a fronte dei propri obblighi contrattuali (quali ad esempio gare d'appalto, oneri di urbanizzazione, concessioni edilizie) o di legge (dai diritti doganali ai rimborsi d'imposta).

Le imprese che utilizzano l'assicurazione dei crediti beneficiano anche dei servizi di recupero dei crediti. Per le aziende non ancora assicurate, Coface propone, attraverso le sue entità dirette e i partner nel mondo, servizi di recupero stragiudiziale e giudiziale sia a livello locale che internazionale.

In Italia, questo lavoro è svolto da Coface attraverso esperti internazionali e corrispondenti legali esterni. Coface in Italia sostiene il cliente nella gestione e recupero dei crediti insoluti con la professionalità e l'alto standard di servizio derivanti dalla pratica ormai decennale nel recuperare i crediti dei propri assicurati.

# INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/ RECUPERO DEL CREDITO



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta assicurativa prevede per le imprese associate condizioni particolari **(10% circa di sconto medio sui diritti di istruttoria, tariffa GC)**.

**Lo sconto del 10%** è riservato anche all'offerta @rating Line.

La Copertura Eventi Politici è in omaggio e copre i mancati pagamenti dovuti a guerra, restrizioni valutarie ecc.

## CONTATTI

**Antonella Vona**



02 48335640



antonella.vona@coface.com



**dedicata:** comunicazione@coface.com

## L'AZIENDA

**CRIBIS è la società del Gruppo CRIF** fortemente specializzata nella fornitura di informazioni economiche e commerciali e servizi a valore aggiunto per le decisioni di business. CRIBIS garantisce i più elevati standard qualitativi e la massima copertura nelle **informazioni economiche e commerciali** sul **100% delle aziende italiane e su oltre 265 milioni di aziende di tutto il mondo** grazie al D&B Worldwide Network.

L'offerta di CRIBIS si arricchisce inoltre **di Sales Lead e servizi evoluti per lo sviluppo del business** e il supporto operativo di tutte le attività marketing e commerciali, come l'arricchimento e la segmentazione della customer base, la normalizzazione e pulizia dei database aziendali, le analisi di mercato e di portafoglio.

## I SERVIZI - L'OFFERTA



Completo, rivoluzionario, innovativo, brillante, intelligente, semplice: **CRIBIS.com** è il servizio di business information che semplifica il lavoro di chiunque gestisca ogni giorno clienti, prospect o fornitori. Una piattaforma unica, frutto di un progetto di decine di milioni di euro di investimenti e il lavoro di oltre 100 persone, che **consente di accedere a informazioni sul 100% delle imprese italiane** e al più grande network sulle imprese estere esistente sul mercato. Un processo trasparente, che informa sempre l'utente del valore del prodotto che sta acquistando.



**CRIBIS iTRADE - Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende**

CRIBIS iTRADE è la prima soluzione in Italia per la condivisione delle informazioni sul credito commerciale tra CRIBIS e le aziende partecipanti. CRIBIS iTRADE mette a disposizione **il più ampio patrimonio informativo sui comportamenti di pagamento disponibile sul mercato**, consentendo di integrare i dati interni della customer base con le informazioni sui comportamenti di pagamento disponibili dentro il sistema.

# INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/ RECUPERO DEL CREDITO



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione con Confindustria 2018 offre in esclusiva agli associati molti vantaggi sui seguenti servizi:

### **CRIBIS.com:**

- Valutazione aziende e monitoraggio: sconto del 50% sul servizio Power Monitor e Business Report per caricamenti massivi in bulk load di almeno 50 anagrafiche.
- Tutti i report richiesti su aziende estere del Gruppo 1 (Francia, Portogallo, Spagna, Belgio, Olanda, Germania, UK, Irlanda) allo stesso prezzo dei Business Report Advisor su aziende italiane.
- Sconto del 10% sui servizi marketing.

Gli sconti si riferiscono al Listino ufficiale pubblicato.

### **CRIBIS iTrade**

Analisi e monitoraggio pagamenti: canone gratuito per il monitoraggio di almeno 200 anagrafiche.

## CONTATTI

### **Elena Desiderio**

Responsabile dell'accordo commerciale



02 28455217



335 7694173



e.desiderio@cribis.com

## L'AZIENDA

Agenzia Investigativa fondata nel 1958, diretta attualmente da Luciano Tommaso Ponzi, il quale coordina un team di esperti investigatori ed informatori commerciali.

I servizi offerti spaziano dalla semplice informazione commerciale (ad alto valore aggiunto) ad investigazioni aziendali di ogni tipologia. L'agenzia vanta tre sedi in Italia ed opera direttamente su tutto il territorio nazionale ed estero.

Luciano Ponzi Investigazioni, grazie all'esperienza maturata ed alle risorse umane impiegate, esperti in ogni settore aziendale, è in grado di sopperire a tutte le esigenze dei propri committenti. Le investigazioni vengono curate nel dettaglio a seconda delle necessità della clientela, una prima analisi dei rischi è consigliabile per ogni azienda di ogni settore, successivamente si procede a investigare i soggetti sospettati di violare i doveri di correttezza e fedeltà.

Se la situazione è già in uno stadio avanzato l'esperienza ed il team di Luciano Ponzi Investigazioni permettono di contenere i danni e risolvere la situazione nel più breve tempo possibile.

Il core business dell'azienda è al 70% aziendale, ma non dimentichiamoci che dietro ogni azienda vi sono persone con i loro problemi familiari. Luciano Ponzi Investigazioni copre il restante 30% con investigazioni per la famiglia.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### **Indagini su Dipendenti Infedeli - Assenteismo**

Controlli su dipendenti per casi di assenteismo (es. malattia, infortunio, Legge 104).

### **Indagini su Dipendenti/Soci Infedeli - Concorrenza Sleale**

Controlli su dipendenti/soci per casi di concorrenza sleale interni o esterni all'azienda (es. furto di marchi/brevetti, ammanchi di magazzino, appropriazioni indebite, appalti truccati, fuga di formule e procedimenti, violazioni del patto di non concorrenza, infedeltà di ogni genere).

### **Indagini per il Recupero del Credito**

Indagini approfondite (ad alto valore aggiunto) in grado di verificare la presenza di masse aggredibili in capo al debitore.

### **Informazioni ed Indagini Commerciali e Finanziarie**

Informazioni ed indagini approfondite (ad alto valore aggiunto), non semplici ricerche di archivio, analisi di bilancio o informazioni ottenute con intervistatori telefonici, ma informazioni ottenute con una capillare rete di collaboratori con esperienza consolidata nella verifica di dati oggettivi.

### **Servizi Reparto LAB**

**Bonifiche ambientali, telefoniche, informatiche ed autoveicoli**, permettono di rintracciare eventuali ascolti abusivi tutelando l'imprenditore dallo spionaggio industriale e da malintenzionati esterni o interni all'azienda.

# INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/ RECUPERO DEL CREDITO



**Protezione delle reti informatiche**, stress test e messa in sicurezza della rete informatica aziendale.

**Analisi dei rischi e predisposizione policy aziendale per dirigenti/dipendenti**, si procede ad un'attenta analisi dei rischi derivanti dal settore di attività, dall'ubicazione dell'azienda, dalla composizione delle risorse umane, dalla struttura, dalla logistica e da vari altri importanti elementi. Al termine delle analisi si procede a redigere un report con tutte le soluzioni consigliate.

**Digital Forensics**, grazie alla più avanzata tecnologia oggi sul mercato (UFED di CELLBRITE) è possibile analizzare ogni tipologia di device aziendale, recuperando ogni sorta di dato, anche cancellato.

*Al termine di ciascuna indagine la nostra agenzia consegna alla committenza una relazione dettagliata, tutte le nostre prove hanno validità in sede di giudizio.*

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### **Indagini su Dipendenti Infedeli - Assenteismo**

Sconto dal 10% al 32% sui prezzi di listino dei servizi

### **Indagini su Dipendenti/Soci Infedeli - Concorrenza Sleale**

Sconto dal 10% al 32% sui prezzi di listino dei servizi

### **Indagini Patrimoniali e Indagini per il Recupero del Credito**

Sconto dal 12,5% al 37,5% sui prezzi di listino dei servizi

### **Servizi Reparto LAB**

Sconto del 25% sui prezzi di listino dei servizi

## CONTATTI

### **Gualtiero Zeni**

Responsabile Commerciale



800 332 332



329 4383260



zeni@ponzi.pro

### **Federico Cerioli**

Direttore Generale



800 332332



348 6721898



federico.cerioli@ponzi.pro

### **Luciano Tommaso Ponzi**

President & CEO



800 332332



380 8412888



luciano@ponzi.pro

## L'AZIENDA

**Hertz** è la più grande compagnia di noleggio auto al mondo ed è operativa in circa 10.000 agenzie corporate e licenziatricie in 150 Paesi. Hertz è la maggiore compagnia di noleggio auto negli aeroporti USA e nei principali aeroporti europei. In Italia Hertz è presente con una rete capillare di oltre 230 agenzie, tra agenzie aeroportuali e agenzie di città.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

La flotta Hertz è composta da **differenti tipologie di auto**, da modelli economici a multiposto, da station wagon a veicoli cabrio, passando per le Hertz Collection, gruppi di auto speciali, la gran parte prenotabile per marca e modello.

Inoltre, Hertz è la soluzione ideale per chi **noleggia un furgone**, grazie alle differenti formule di noleggio e alla varietà di veicoli commerciali in flotta.

Per vivere al meglio l'esperienza del noleggio, Hertz propone anche **servizi volti a soddisfare ogni esigenza e bisogno** come Hertz Gold Plus Rewards, il sistema di navigazione satellitare NeverLost®, il servizio Carfirmation, il Mobile Wi-Fi Hotspot e tanto altro ancora.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Hertz riserva alle aziende associate a Confindustria condizioni agevolate per il noleggio. Tramite il codice sconto dedicato **CDP 660417** gli associati possono usufruire di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero al mensile) in Italia e **fino al 15% di sconto sul noleggio auto all'estero**, presentando il proprio certificato di appartenenza al sistema Confindustria. E grazie alla nuova partnership con **PAYBACK**, Hertz offre la possibilità di raccogliere **fino a 2 punti PAYBACK** per Euro speso sul noleggio sia in Italia che all'estero (per i termini e condizioni [www.hertz.it/payback](http://www.hertz.it/payback)).

### NOLEGGIO AUTO

#### Mensile

- tariffa dedicata
- 8000 Km inclusi
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita

#### Giornaliero/Settimanale

- tariffa dedicata
- Km illimitato
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita
- restituzione veicolo presso un'altra agenzia **SENZA COSTI AGGIUNTIVI** valido per i gruppi A, B C, C5, D, Y, E, F

# ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO



## NOLEGGIO FURGONI

La flotta Hertz comprende furgoni per il trasporto merci, dal Fiat Doblò al Ford Transit Jumbo, veicoli classici Ford Chassis allestiti per il trasporto di materiali edili (cassone ribaltabile con 3 o 6 posti in cabina), oltre ai furgoni frigo, per soddisfare ogni tipo di esigenza isoterica.

### Mensile

- tariffa dedicata
- 6000 km inclusi
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita

### Giornaliero/Settimanale

- tariffa dedicata
- 400 Km al giorno inclusi
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita

## HERTZ GOLD PLUS REWARDS

Hertz offre l'iscrizione gratuita ed immediata a **Hertz Gold Plus Rewards**, per un'esperienza di noleggio ancora più veloce, facile e immediata.

Hertz Gold Plus Rewards è il Club gratuito riservato ai migliori clienti, che consente di velocizzare le procedure di prenotazione, ritiro e riconsegna dell'auto, accedere a promozioni esclusive e concorsi straordinari e ricevere giorni di noleggio gratuito in Italia e in Europa. Iscrivendosi **GRATIS** su [www.hertz.it/iscrizionegold](http://www.hertz.it/iscrizionegold), i clienti hanno infatti la possibilità di raccogliere punti Gold Plus sui noleggi che effettuano sia in Italia che all'estero, per ricevere giorni di noleggio gratuiti in tutto il mondo.

## ACQUISTO AUTO USATE - HERTZ RENT2BUY

Per l'acquisto di un'auto usata, grandi vantaggi per gli associati presso i centri vendita usato Hertz o con la formula Hertz Rent2Buy.

Presentandosi presso il centro vendita Hertz con il codice sconto CDP 660417, gli associati potranno usufruire dello sconto di 500 euro sull'acquisto dell'usato.

In alternativa, con la formula Rent2Buy, l'innovativo programma per l'acquisto auto usate firmato Hertz, il cliente può scegliere la propria auto sul sito [hertzrent2buy.it](http://hertzrent2buy.it), effettuare un TEST DRIVE di 3 giorni e poi scegliere se acquistare il veicolo. E anche con questa formula è previsto lo sconto di 500 euro presentando il codice CDP 660417.

## CONTATTI

Per prenotare il proprio noleggio a tariffe agevolate, [www.hertz.it/confindustria](http://www.hertz.it/confindustria) o chiamare il call center al numero **199 112211** e citare il codice sconto dedicato **CDP 660417**.

Per ulteriori dettagli e per la richiesta di un codice dedicato inviare una mail a: [ifaraco@hertz.com](mailto:ifaraco@hertz.com)



## L'AZIENDA

**Jaguar Land Rover**, la più grande azienda automobilistica della Gran Bretagna, nata dall'unione di due tra i brand più iconici del mondo e centro dell'industria automobilistica britannica per la ricerca e sviluppo delle innovazioni tecniche.

La Società, di proprietà di Tata Motors, è presente in 153 mercati, esporta l'80% della sua produzione ed ha una forza lavoro globale di 38.000 dipendenti. Nel 2016 il Gruppo ha venduto oltre 583 mila vetture nel mondo.

Con vendite e forza lavoro raddoppiate negli ultimi 5 anni, ingenti investimenti in nuovi prodotti, impianti e tecnologie, l'obiettivo dell'azienda è entusiasmare i clienti con prodotti che ispirano, emozionano ed assicurano esperienze che ameranno per la vita.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

**Jaguar Land Rover** si impegna a realizzare veicoli dinamici ed esclusivi, che aiutano i professionisti e i responsabili di una flotta aziendale a esprimere e distinguere il carattere della propria azienda. Due marchi britannici leggendari, che si impegnano costantemente per migliorare il costo totale di proprietà (TCO), i consumi e le emissioni di CO2 in tutta la gamma, per soddisfare le esigenze di ogni cliente.

E grazie all'ampia scelta di prodotti finanziari e di post-vendita, è in grado di personalizzare i propri servizi in base alle esigenze aziendali, aggiungendo valore a ogni business.

Scegliendo una vettura Jaguar o Land Rover, si sceglie la comodità, una totale serenità, e un servizio esemplare. Con il programma di assistenza Jaguar Land Rover per i clienti **Fleet & Business**, individuare il piano più adatto alle esigenze specifiche di ogni business è facilissimo. Basta scegliere tra un'ampia gamma di vantaggi straordinari.

I servizi includono

- Acquisto diretto/rateale, al noleggio a lungo termine o leasing finanziario
- Offerte di pacchetti versioni business su misura e tariffe speciali
- 3 anni di garanzia su tutte le parti dell'auto a chilometraggio illimitato
- 3 anni di garanzia paneuropea
- Pacchetti di manutenzione uniformi su tutto il territorio nazionale
- Estensione di Garanzia 4° e 5° anno facoltativi
- Centro Relazioni Clienti accessibile 24 ore su 24
- Soccorso stradale garantito
- Iscrizione gratuita per i Clienti Business al Jag Club con interessanti privilegi ed offerte lifestyle.



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'accordo di Convenzione sottoscritto il 26/07/2017 tra Jaguar Land Rover Italia e RetIndustria prevede le seguenti condizioni di fornitura

### I destinatari del presente Accordo sono:

- dipendenti Confindustria e Organizzazioni confederate
- Organizzazioni confederate e relative società di servizi
- aziende associate

Le autovetture dovranno essere intestate alle aziende stesse o ai Legali Rappresentanti salvo i dipendenti di Confindustria e delle Associazioni del sistema.

L'**Accordo di convenzione** ha per oggetto la fornitura di vetture a condizioni di particolare vantaggio economico per le componenti del Sistema associativo.

Lo **Sconto** applicato sul prezzo di listino ufficiale al pubblico (netto Iva), non cumulabile con le ulteriori condizioni previste in eventuali campagne promozionali garantito sull'acquisto dei modelli della gamma di vetture Jaguar e Land Rover, va da un minimo del 13% sui modelli Jaguar F-PACE, Land Rover Discovery e Range Rover Sport fino a un massimo del 25% su Jaguar XJ e Jaguar F-TYPE. Gli sconti sono disponibili anche su tutte le altre auto della gamma, incluse Jaguar XE, Jaguar XF, Land Rover Discovery Sport, Range Rover e Range Rover Evoque.

I **destinatari dell'Accordo**, per poter usufruire delle speciali condizioni di trattamento dovranno recarsi c/o uno dei Concessionari facenti parte della Rete Ufficiale di Jaguar Land Rover che abbiano aderito all'iniziativa.

All'atto della prenotazione del veicolo (firma contratto), il destinatario dell'Accordo dovrà consegnare una copia del certificato (in corso di validità) che attesti l'appartenenza al sistema associativo Confindustria.

## CONTATTI

I contatti dei Key Account Manager Fleet & Business a cui poter fare riferimento in caso di necessità sono:

### **Fabrizio Orselli**

✉ [forselli@jaguarlandrover.com](mailto:forselli@jaguarlandrover.com)

### **Fabrizio Vitelli**

✉ [fvitelli@jaguarlandrover.com](mailto:fvitelli@jaguarlandrover.com)

### **Guglielmo Vilardo**

✉ [gvilardo@jaguarlandrover.com](mailto:gvilardo@jaguarlandrover.com)



PEUGEOT

www.peugeot.it

## L'AZIENDA

L'attività nel settore dell'automobile di Peugeot – che ha una storia di oltre 200 anni in numerosi campi industriali – è iniziata nel 1889: è attualmente uno dei Marchi più antichi in attività sul mercato. Oggi è presente in quasi 160 Paesi con oltre 10mila punti vendita. Nel 2017 Peugeot, che è parte integrante di Groupe PSA, è cresciuta del 10,4%, con 2.120.000 veicoli commercializzati nel mondo.

**Peugeot Italia** nasce nel 1979 come filiale della Casa madre francese che già negli anni Venti aveva stabilimenti di produzione a Milano. Nel 2017 Peugeot Italia ha immatricolato sul mercato oltre 118 mila unità, con un incremento del 10,3% rispetto all'anno precedente. Peugeot Italia è anche protagonista indiscussa nel mondo dei rally: in Italia è seconda assoluta per titoli tricolori vinti.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Peugeot soddisfa in maniera completa ogni esigenza di mobilità: dalla vettura compatta alla berlina di rappresentanza, al SUV di ultima generazione, grazie ad una tecnologia al servizio dell'efficienza e della sicurezza attiva e passiva.

Completano la gamma, per le esigenze legate al trasporto merci, i veicoli commerciali dal piccolo Bipper, con 1 m3 di volume, al Boxer con 18 m3 di volume. Inoltre, per esigenze particolari, a listino esistono veicoli allestiti come Cassoni Fissi e Ribaltabili, Furgonature Squadrate anche con Sponda Caricatrice, Centine e Telo, Veicoli 4X4 e Veicoli per il trasporto a temperatura controllata. Tutti i Veicoli a listino Peugeot godono della garanzia diretta del Marchio.

La gamma prevede anche vetture e veicoli commerciali elettrici che permettono una mobilità sostenibile, nel pieno rispetto dell'ambiente.

Tutta la gamma Peugeot può essere acquistata anche con formule finanziarie dedicate, a tassi altamente concorrenziali, ai quali si possono aggiungere tutti i pacchetti di servizi necessari a rendere la guida un'esperienza unica e rilassante.

Servizi assicurativi, garanzia estesa e manutenzione ordinaria e straordinaria.



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Peugeot mette a disposizione una rete di oltre 100 concessionarie, con consulenti dedicati alla vendita BtoB, e oltre 350 officine autorizzate, capillarmente diffuse sul territorio nazionale.

Le condizioni di acquisto sono esclusive per gli associati a Confindustria per l'acquisto di vetture e veicoli commerciali.

Inoltre Peugeot dedica delle condizioni particolari ai solo dipendenti del sistema Confindustria.

## CONTATTI

Eventuali richieste di contatto possono essere inviate via mail a:

**[direzionepeugeot@peugeot.com](mailto:direzionepeugeot@peugeot.com)**

## L'AZIENDA

Europ Assistance è una compagnia di assicurazione tra i leader mondiali nel settore dell'assistenza privata. Fondata a Parigi nel 1963, oggi è specializzata nell'offerta di coperture assicurative nei settori **Viaggi, Auto, Casa e Famiglia, Salute**.

La gamma delle prestazioni di assistenza integrano coperture assicurative e servizi, in risposta a una grande varietà di esigenze, tanto in situazioni di emergenza che nella vita di ogni giorno.

La capo gruppo Europ Assistance Holding ha sede a Parigi e il capitale sociale è interamente detenuto da Assicurazioni Generali.

Nell'area viaggi, Europ Assistance è da tempo un attore affermato e riconosciuto. Partner dei maggiori operatori mondiali, ha saputo nel tempo anticipare l'evoluzione delle abitudini di consumo attraverso una strategia di business fondata sulla personalizzazione dell'offerta, l'impiego di piattaforme e-commerce all'avanguardia e programmi di assicurazione completi, che offrono una copertura prima, durante e dopo il viaggio.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Attraverso la convenzione con Confindustria, Europ Assistance assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:

**Business Pass:** dedicata alle imprese per assicurare i loro dipendenti che si spostano all'estero per lavoro. Nelle versioni Identity Solution nominativa e Forfait Solution per le aziende con molte persone che viaggiano per brevi periodi.

La polizza può avere validità temporanea o durata annuale con tacito rinnovo. Trattandosi di un prodotto su misura non può essere preventivata e acquistata on line, perciò è sufficiente inoltrare richiesta all'indirizzo mail [convenzioniconfindustria@galessopartners.com](mailto:convenzioniconfindustria@galessopartners.com) che si attiverà per formulare la proposta adeguata.

**Tutela Legale Azienda:** dedicata alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa assicurando tutte le spese legali necessarie compreso l'avvocato di libera scelta. E' previsto Pacchetto Sicurezza che può comprendere le garanzie per la Sicurezza sul lavoro, per la Privacy, per i reati ambientali e la HACCP. E possibile anche l'estensione al Dlgs 231/01 per la Responsabilità Amministrativa delle Persone Giuridiche. Può essere prevista anche copertura per la Tutela Legale Amministratori e per il Parco Veicoli aziendale per assicurare il conducente per le nuove ipotesi di reato per reato di omicidio e lesioni colpose da incidente stradale.



**Viaggi Nostop Vacanza:** dedicata a chi viaggia per piacere, offre una serie di prestazioni studiate per muoversi in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel Mondo grazie all'assistenza sanitaria 24 ore su 24, al pagamento delle spese mediche e alla protezione del bagaglio.

Il nuovo prodotto prevede delle agevolazioni tariffarie in base all'età dell'assicurato oltre a premi e coperture differenti e personalizzabili in funzione della destinazione prescelta e della durata della vacanza.

Inoltre, è prevista la formula *Stage 180* dedicata ai giovani tra i 18 e i 35 anni che vogliono effettuare un'esperienza di studio all'estero.

**Viaggi Nostop Lavoro:** dedicata ai professionisti che si muovono per motivi d'affari, si prende cura dell'abitazione, degli effetti personali, del veicolo e dei familiari rimasti a casa.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione garantisce degli sconti diversificati per tipologia di polizze:

- **20% sulla polizza Business Pass** dedicata solo alle imprese
- **15% sulle polizze on line Viaggi Nostop Vacanza e Viaggi Nostop Lavoro** usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari
- **15% sulle polizze Tutela Legale Azienda** dedicata alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa assicurando tutte le spese legali necessarie compreso l'avvocato di libera scelta

## CONTATTI

Referenti

**Gianfranco Galesso**

**Valentina Calderan**

**Elisa Tonon**



0421 330911



**Numero Verde:** 800 28 55 82



**dedicata:** [convenzioniconfindustria@galessopartners.com](mailto:convenzioniconfindustria@galessopartners.com)



## L'AZIENDA

**Previndustria S.p.A è una Società di Servizi partecipata da Confindustria** con un numero di quote societarie pari al 50%, che coniuga i valori di Confindustria e la forza della Compagnia Assicurativa Leader di mercato Allianz S.p.A, per **individuare e proporre soluzioni assicurative e di gestione dei rischi dedicate alle aziende associate ed al loro management.**

**Previndustria sostiene le sfide contro i rischi assicurativi offrendo servizi di livello elevato** con l'obiettivo di creare un benchmark nella selezione delle coperture assicurative per gli imprenditori Associati, tutelando il **capitale aziendale, le figure chiave**, le loro competenze e proteggendo i **diritti dell'impresa** anche in un contesto di internazionalizzazione.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Previndustria tratta di soluzioni personalizzate che si realizzano attraverso:

- Coperture assicurative per la **tutela del patrimonio aziendale** (Property, Liability, Rc Inquinamento, Infortuni) e delle figure chiave (coperture vita puro rischio) con garanzie potenziate
- **Tecniche di Risk management** evolute con processi esclusivi di valutazione e riduzione dei rischi
- **Gestione dei sinistri dedicata alle aziende associate**, caratterizzata da efficienza e rapidità nei tempi di risposta
- **Servizio di ripristino dell'attività produttiva** (c.d. Disaster Recovery) affidato a Belfor, società leader mondiale nel risanamento post sinistro
- **Consulenza mirata** per favorire e incentivare **comportamenti di prevenzione in azienda**
- **Previndustria dispone network di professionisti dedicati**, con presenza capillare sul territorio nazionale.



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Previndustria opera offrendo la possibilità di accedere a **prodotti di eccellenza che superano i più alti standard di mercato**, con massimali assicurati maggiorati, franchigie e scoperti rivisti ed una serie di servizi aggiuntivi.

L'accesso alle coperture di seguito evidenziate è riservato esclusivamente alle aziende associate a Confindustria.

## CONTATTI

**Sig.ra Adriana Purcaro**



02 7216 3245 / 02 7216 2801



info@previndustria.it

## L'AZIENDA

**UnipolSai Assicurazioni** S.p.A. è la Compagnia assicurativa multiramo Gruppo Unipol, **leader in Italia** nei rami danni, in particolare nell'RCAuto. Fortemente attiva anche nei rami Vita, rappresenta un punto di riferimento per le esigenze di gestione del risparmio e protezione per le famiglie italiane.

Opera capillarmente con **la più grande rete agenziale** d'Italia al servizio di oltre **10 milioni di Clienti**.

Scopri tutti i vantaggi a te riservati e costruisci la tua serenità, rivolgendoti alla più vicina agenzia UnipolSai Assicurazioni!

## I SERVIZI - L'OFFERTA

**UnipolSai** ha riassunto la gamma prodotti in **UnipolSai Soluzioni**, un nuovo modo di proporre l'assicurazione: semplice, chiaro, immediato, personalizzabile e adattabile ai bisogni delle persone.

### La tua mobilità

Per offrire sicurezza alla tua **auto**, alla tua **moto** e a tutti i veicoli che utilizzi nella vita o anche per lavoro. Perché tutelare i mezzi di trasporto di cui disponi per la tua professione o per la tua impresa significa darle valore.

### La tua protezione

Per la tua **protezione**, il sostegno migliore quando capita un imprevisto spiacevole. Qualcuno a cui puoi rivolgerti per un domani sereno, semplicemente protetto, per te e per i tuoi cari.

### La tua casa

Per la tua **casa** fai la cosa più naturale che c'è: proteggila in caso di Incendio, Furto e Rapina. Proteggi anche i tuoi interessi, grazie alle garanzie per Responsabilità Civile e Tutela Legale. Tutto ciò che ti occorre per offrire più sicurezza al tuo ambiente familiare.

### Il tuo lavoro

La tranquillità di una protezione su misura specifica per **l'impresa** e per tutte le necessità di tutela legale nel lavoro.



## Il tuo risparmio

Per il tuo **risparmio** ti offriamo la spinta giusta per raggiungerli e realizzarli, offrendoti semplicemente ciò che occorre: un appoggio solido.

Così dai forza ai tuoi progetti, grazie ai piani di risparmio per la sicurezza economica della tua famiglia, per mettere da parte un capitale per il futuro e decidere se vuoi ricevere una rendita; grazie alle soluzioni dedicate ai tuoi **investimenti** per far fruttare il tuo capitale, con garanzie specifiche per valorizzare somme piccole o ingenti.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### RISPARMIA CON LE CONVENZIONI UNIPOLSAI ASSICURAZIONI

Grazie alle Convenzioni ti siamo ancora più vicini con soluzioni vantaggiose.

Condizioni riservate a:

- imprese e società associate a Confindustria
- titolari, soci e componenti degli organi sociali delle società associate a Confindustria e ai loro familiari conviventi
- dipendenti delle Organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di Confindustria e loro familiari conviventi

### Sconti su prodotti

- Assicura la tua auto e risparmi fino al **6%** su RCA ( non applicabile su attestati di rischio del gruppo Unipol) e **25%** su Incendio e Furto.  
Installa gratis Unibox: scopri servizi innovativi e ulteriori sconti
- Offri maggiore protezione alla tua casa e alla tua famiglia con la Polizza Multirischi: **meno 25%**
- Assicura la serenità tua e della tua famiglia con le soluzioni Infortuni e Salute: **meno 20%**
- La tutela di cui hai bisogno ti accompagna nella tua Impresa: **fino al 22%**
- Investi in modo sicuro, proteggi i tuoi risparmi e garantisci un futuro sereno alla tua famiglia: **più vantaggi** per te.

## CONTATTI

Referenti accordo commerciale

### Massimo Bellomo

 331 6791447

 massimo.bellomo@unipolsai.it

### Roberta Zaza

 335 7850387

 roberta.zaza@unipolsai.it

## L'AZIENDA

UniSalute è la prima assicurazione sanitaria in Italia per numero di clienti gestiti. Si prende cura ogni giorno della salute di oltre 7 milioni di persone provenienti dalle più grandi aziende italiane, dai Fondi sanitari di categoria e dalle Casse professionali. E' l'unica compagnia in Italia che si dedica da più di 20 anni esclusivamente alla protezione della salute e per prima in Italia ha sviluppato una gamma di polizze individuali acquistabili on line. Garantisce ai propri assistiti l'accesso in tempi rapidi alle migliori strutture sanitarie in Italia e all'estero e ne monitora costantemente la qualità: 9 clienti su 10 consigliano la struttura in cui hanno effettuato le cure.

**Nel 2016 UniSalute ha fondato SiSalute, divisione di UniSalute Servizi, per la gestione e la commercializzazione di servizi sanitari non assicurativi.**

A conferma degli elevati standard nella gestione del servizio per clienti e partner, UniSalute ha ottenuto la Certificazione UNI EN ISO 9001:2015. Fondata dal Gruppo Unipol nel 1995, UniSalute è l'operatore di riferimento nel mercato della sanità integrativa italiana.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Le soluzioni assicurative UniSalute sono in grado di rispondere al meglio alle diverse esigenze di protezione sanitaria: quelle del singolo assistito, delle aziende, degli enti, dei fondi sanitari di categoria e delle casse professionali e aziendali, delle banche e istituti di credito. Nel caso in cui l'azienda disponga già di coperture assicurative, UniSalute può mettere a disposizione speciali piani di integrazione delle garanzie e o dei massimali. Inoltre, UniSalute, per prima in Italia, ha sviluppato una gamma di polizze individuali acquistabili on line per tutta la famiglia con notevoli risparmi sui costi delle prestazioni.

### Persone

Quando c'è la salute c'è tutto. Per questo abbiamo realizzato la prima gamma completa di polizze sanitarie on line che è possibile costruire su misura e personalizzare in base alle singole necessità, in modo semplice e immediato. Garantiamo convenienza, qualità, consulenza medica e le migliori strutture sanitarie in Italia e all'estero. Grazie a SiSalute inoltre mettiamo a disposizione card per effettuare prestazioni sanitarie scontate presso le strutture sanitarie convenzionate.

### Aziende

Piani sanitari personalizzati e flessibili, studiati per rispondere alle esigenze più specifiche. Questo è ciò che facciamo da 20 anni per le aziende italiane di ogni settore, dalle piccole e medie imprese alle grandi multinazionali che ci rinnovano di anno in anno la loro fiducia. Grazie a SiSalute inoltre costruiamo insieme alle aziende pacchetti di flexible benefit in ambito sanitario, mettendo a disposizione un portale on line dedicato.

### Fondi e Casse

Grazie alla nostra esperienza e al nostro know how gestionale, siamo i leader nella gestione dei Fondi Nazionali di categoria, delle Casse professionali e aziendali. Metalmeccanici e grafici, medici e geometri, artigiani: sono solo alcune delle categorie di lavoratori che già usufruiscono delle nostre coperture sanitarie e dei nostri servizi.



## Banche

Collaboriamo con diverse banche italiane costruendo insieme polizze sanitarie da vendere direttamente allo sportello. Un'offerta che consente di offrire ai correntisti un approccio integrato, flessibile ed altamente personalizzato, coniugando necessità finanziarie e bisogni di tutela anche nell'ambito della salute.

## Broker e Agenti

Costruiamo insieme ai nostri partner i prodotti più innovativi e completi presenti nel mercato per offrire ai clienti un'offerta dedicata e la massima qualità del servizio.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### Risparmia con la convenzione UniSalute

Da oggi proteggere la salute diventa più facile e conveniente. Grazie alla speciale convenzione con Confindustria, tutti i dipendenti delle aziende associate possono scegliere tra due coperture sanitarie collettive con **lo speciale sconto del 15% rispetto ai normali costi di mercato: piano sanitario RetIndustria 1 e piano sanitario RetIndustria 2**. Sono questi i nomi delle polizze sanitarie su cui è possibile godere della speciale convenzione. Le coperture nascono per rispondere nel modo più efficace ai differenti bisogni di protezione: dalle prestazioni di routine come le visite o gli accertamenti a prestazioni più impegnative, quali un ricovero o un intervento chirurgico. E tanto altro ancora, per offrire sempre la massima qualità del servizio e la massima rapidità di accesso alle cure.

### Condizioni riservate a:

- dipendenti di aziende associate a Confindustria
- dipendenti delle Organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di Confindustria e loro familiari conviventi

## CONTATTI

Responsabile Commerciale: **Luca Zampollo**

### Sportello consulenza welfare aziendale

- Consulenza di welfare aziendale per coperture sanitarie
- Piani sanitari personalizzati per dipendenti Confindustria

Vuoi saperne di più?

Scrivi a **welfareconfindustria@unisalute.it** e invia i seguenti dati:

nome azienda - settore - CCNL di riferimento - numero dipendenti - referente (e-mail e tel.)

I referenti commerciali UniSalute ti contatteranno al più presto.



## L'AZIENDA

**Eni** è un'impresa integrata che opera in tutta la filiera dell'energia ed è presente oggi con circa 33.000 persone in 73 Paesi del mondo.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

La convenzione 2018 con **Eni S.p.A. - R & M** prevede le **carte multicard e multicard easy**, i **Buoni Carburante Elettronici** ed i **Voucher Carburante Digitali**.

> **multicard** è la carta di pagamento dedicata alle aziende con almeno 3 autovetture o 1 mezzo pesante (portata superiore a 35 q.li), iscritte alla Camera di Commercio da almeno un anno. Rappresenta un efficiente strumento di acquisto carburante senza utilizzo di contanti in oltre 4.300 Eni Station in Italia e circa 18.000 stazioni di servizio complessivamente, in Europa. Offre molteplici elementi di sicurezza che proteggono da possibili frodi: microchip, ologramma e PIN obbligatorio. Tutti gli acquisti effettuati sono riepilogati in un'unica fattura in formato pdf, scaricabile gratuitamente nell'Area Riservata del sito [www.multicard.eni.com/it](http://www.multicard.eni.com/it), per semplificare il recupero dell'IVA.

**multicard** dà inoltre la possibilità di accedere ai servizi web i-multicards (sul sito [www.multicard.eni.com/it](http://www.multicard.eni.com/it)), per controllare tutti gli acquisti effettuati con le proprie carte, anche in tempo reale.

> **multicard easy** è la carta di pagamento pensata per le piccole aziende dotate anche di 1 solo mezzo leggero e per i Liberi Professionisti, anche non iscritti alla Camera di Commercio. Offre gli stessi servizi di multicard.

> I **Buoni Carburante Elettronici** sono carte prepagate, non nominative, a valore scalare.

Rappresentano un innovativo strumento di pagamento per acquistare carburante in tutte le modalità di rifornimento, sulle oltre 4.300 Eni Station italiane. Sono anche la soluzione per gli omaggi, le incentivazioni e le promozioni.

I **Buoni Carburante Elettronici** esistono in due tipologie:

- **usa e getta** (BCE) di tagli predeterminati di 50, 100 o 150 €
- **ricaricabili** (BCR) attivabili inizialmente per importi da 50 € (importo minimo), 100 e 150 € e ricaricabili per multipli di 1 € a partire da un valore minimo di 50 €

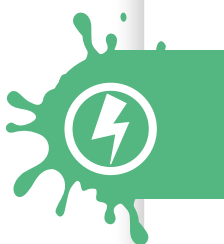
> Il prodotto più innovativo in Convenzione è il **Voucher Carburante Digitale (VCD)**.

I VDC sono codici numerici di 14 cifre di taglio da 5, 10, 20, 30, 50 € che consentono di pagare il rifornimento di benzine e gasoli in tutte le modalità presenti sull'impianto.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Proposta commerciale **multicard**:

- **sconto** in fattura, per benzine e gasoli, **pari a 0,023 €/l (IVA compresa)**, con riferimento al prezzo della pompa praticato al momento dell'acquisto per rifornimenti in modalità **"Più Servizio"**
- **ulteriore sconto di fine anno** secondo il ritirato complessivo di gasoli e benzine con ogni modalità di rifornimento. *Sconto calcolato moltiplicando i litri totali acquistati per uno sconto litro, secondo una scaletta progressiva a partire da 0,00516 €/l (per 5.000 litri) fino a 0,01188 €/l (oltre 600.000 litri)*



- fornitura gratuita dei servizi web i-multicards **per i primi 6 mesi** dopo la sottoscrizione del contratto
- quota associativa annuale di **solì € 2 per carta**.

Proposta commerciale **multicard easy**:

- sconto in fattura su benzine e gasoli, per rifornimenti effettuati in Italia, in modalità **"Iperself"** di **€/l 0,010** rispetto al prezzo applicato alla pompa
- sconto in fattura su benzine e gasoli, per rifornimenti effettuati in Italia, in modalità **"Più Servito"** di **€/l 0,023** rispetto al prezzo applicato alla pompa
- quota associativa annua per carta di **€ 12**

Agli associati che acquisteranno i **BCE** e **BCR** sarà riservata la seguente tabella di sconti, riconosciuti **su ogni singola fattura**:

- importo da € 1000 ad € 5.000: sconto di 0,006 €/l
- importo da € 5.001 a € 20.000: sconto 0,008 €/l
- importo oltre € 20.000: sconto 0,010 €/l

Gli sconti riconosciuti agli associati per l'acquisto di **VCD** saranno i seguenti, **su ogni singola fattura**:

- importo da € 20.000 ad € 100.000: sconto di 0,003 €/l;
- importo oltre € 100.000: sconto 0,005 €/l.

*Per permettere la conversione del valore nominale dei Buoni Elettronici e dei Voucher (espresso in euro) in litri corrispondenti, ai clienti sarà comunicato al momento del loro acquisto, il prezzo della benzina inserito da Eni sui propri applicativi informatici quel giorno.*

## Siti internet di riferimento

[www.multicard.eni.com](http://www.multicard.eni.com) per tutte le informazioni su multicard e multicard easy

[www.enistation@eni.com](mailto:www.enistation@eni.com) per tutte le informazioni su Buoni Carburante Elettronici e Voucher Carburante Digitali

## CONTATTI

### Per i clienti multicard e multicard easy

N° verde 800 797979 esclusivamente per le richieste di blocco carta o riattivazione del PIN attivo 7/24.

### Per ogni altra esigenza Centro Servizi Multicard

 199 797979 (lun/ven - 8/18)

 [centroservizi.multicard@eni.com](mailto:centroservizi.multicard@eni.com)

 06 5988 7385

### Per Buoni Carburante Elettronici e Voucher Carburante Digitali

N° verde dedicato 800 979697 (lun/ven - 8/18)

 [buonicarburante.elettronici@eni.com](mailto:buonicarburante.elettronici@eni.com)

## L'AZIENDA

Il 10 gennaio 2018, «api» anonima petroli italiana S.p.A. ha acquistato l'intero pacchetto azionario di TotalErg.

A seguito di questa acquisizione da parte di «api» anonima petroli italiana S.p.A., il Gruppo api diviene il secondo operatore nel settore petrolifero italiano con una rete di oltre 5 mila punti vendita distribuiti sull'intero territorio nazionale, una capacità di raffinazione che potrà contare sulle due raffinerie di Falconara Marittima (Ancona) e di Trecate (al 25%) e sistemi logistici presenti in pianura padana, sul Tirreno e sull'Adriatico.

Continueranno inoltre ad essere sviluppate dalla nuova realtà societaria le vendite di carburanti ai rivenditori del settore (Business to Business), quelle dirette ai consumatori (Business to consumer) attraverso la controllata Eridis, nonché quelle di prodotti lubrificanti attraverso la rete di punti vendita.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

**TotalErg Card ed IP Plus** (la nuova carta distribuita a partire dalla fine del primo trimestre 2018) rappresentano un insieme di soluzioni integrate per ogni tua esigenza.

Una rete al vostro fianco in 16 Paesi europei

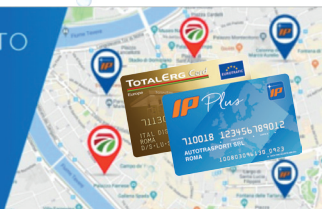
- Gestione semplificata dei pedaggi nazionali ed internazionali
- 3 differenti pacchetti di servizi: Base, Premium ed Extra
- Soccorso stradale in tutta Europa (per mezzi > 3.5 tons)



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Rete accettante di oltre 4.500 stazioni di servizio in tutto il territorio nazionale

FAI RIFORNIMENTO  
IN PIÙ DI **4.500**  
PUNTI VENDITA



- Prezzo Misto con sconto listino carte petrolifere 0,190 €/litro (IVA incl.) su rete TotalErg
- Sconto su servizio Pedaggi Nazionali c/terzi pari allo 0,5% vs listino base
- Pacchetto Premium ed Extra: sconto convenzione nuovi associati del 50 %vs listino
- Litri Bonus fine anno (IVA incl.)
  - da 10.000 €/litro 0,005
  - da 30.001 €/litro 0,010
  - da 100.001 €/litro 0,013
- 30 gg. di dilazione di pagamento
- Sconto per acquisto dei buoni carburante TotalErg: 0,035€/litro (IVA incl.) e spese gratuite di spedizione.

## CONTATTI

[www.totalerg.it/contatti/it/contatti-commerciali/carte-petrolifere](http://www.totalerg.it/contatti/it/contatti-commerciali/carte-petrolifere)  
inserendo nel campo Convenzione: **RETINDUSTRIA 2018**

## L'AZIENDA

**Kuwait Petroleum Italia**, entrata nel mercato italiano nel 1984, è cresciuta negli anni rapidamente attraverso una strategia di acquisizioni. A distanza di trent'anni, grazie all'importante acquisizione del 2014 delle attività Rete, Aviazione, Supply e Distribuzione di Shell, Kuwait Petroleum Italia è diventato il secondo operatore del mercato petrolifero italiano.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

L'offerta di Q8 riservata a Confindustria prevede condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso le due carte carburante del mondo Kuwait Petroleum Italia: **CartissimaQ8** e **RecardQ8**. Con CartissimaQ8 e RecardQ8 potrai fare rifornimento su un network di **3.000 stazioni di servizio** altamente innovative, tra cui gli impianti Q8easy, concepiti per rifornimenti self, con prezzi convenienti, in assoluta sicurezza e velocità.

**CartissimaQ8** è la carta carburante dedicata alle aziende e ai liberi professionisti, per le piccole e grandi flotte di automobili o veicoli commerciali.

**CartissimaQ8 la soluzione per ogni tipo di flotta:**

- **Risparmio** sugli acquisti di carburante grazie allo sconto per ogni litro di rifornimento, risparmio di tempo nella gestione amministrativa, risparmio sui flussi di cassa grazie alla dilazione di pagamento
- **Semplificazione amministrativa** grazie ad un'unica **fattura** fiscalmente deducibile in formato elettronico, riepilogativa delle spese per carburanti di tutti i veicoli aziendali. La fattura viene emessa con cadenza quindicinale con pagamento a 30 gg. tramite addebito diretto in conto corrente
- **Sicurezza** grazie alla protezione con codice PIN. Blocco della carta 24h ore su 24h, 7 giorni su 7
- **Massimo controllo** grazie al portale on line CartissimaWeb, totalmente **gratuito**. Un sistema interattivo di gestione delle carte carburante e della flotta, protetto da password e accessibile 24 ore su 24, 365 giorni all'anno. Grazie a CartissimaWeb è possibile analizzare ogni dettaglio delle transazioni e scaricare le informazioni direttamente sul proprio pc. Inoltre, gestione autonoma di richiesta carte, blocco e sblocco carte e visualizzazione PIN, il tutto on line e in tempo reale
- **App CartissimaQ8**, scaricabile gratuitamente e disponibile per iOS e Android, per creare codici elettronici per pagare i rifornimenti direttamente dal proprio smartphone.

**RecardQ8** è l'offerta che include carte carburante prepagate ricaricabili disponibili nelle versioni, business e coupon, e i Q8 TicketFuel, i nuovi codici elettronici di pagamento.

Scegli il prodotto RecardQ8 che più si adatta alle tue esigenze:

- **RecardQ8 business** è la carta carburante ricaricabile destinata ai soggetti che necessitano di FATTURA periodica riassuntiva delle transazioni effettuate per consentire il recupero dell'IVA
- **RecardQ8 coupon** è la carta carburante ricaricabile che può essere ceduta a terzi (ad es. nei programmi di incentivazione e promozione) e non prevede la fattura periodica riassuntiva delle transazioni effettuate
- **Q8 TicketFuel** è il codice elettronico di pagamento. Il prodotto ideale per promuovere la tua attività, incentivare la forza vendita o per essere integrato nei piani di welfare aziendale per i propri dipendenti.



Metti in moto il business con RecardQ8:

## Security

- Codice dispositivo personale per assegnare il credito alle carte
- Blocco della carta 24h su 24h, 7 giorni su 7
- Transazioni in tempo reale.

## Flessibilità

- Importi di ricarica a scelta
- Modalità di ricarica multipla: carte di credito, PayPal, MyBank, bonifico bancario
- Indirizzi alternativi di spedizione carte
- Possibilità di richiedere anche solo una carta.

## Servizi

- Fatturazione elettronica gratuita, con frequenza quindicinale, valida al fine del recupero IVA per la carta RecardQ8 business
- Gestione interattiva delle carte tramite area riservata.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

### CartissimaQ8

- Basta **un solo veicolo** per poter richiedere l'attivazione del servizio
- **Gratuita:** zero spese per il rilascio e il rinnovo, zero commissioni sulle transazioni
- **Sconto esclusivo** sui rifornimenti di carburante
- **Bonus con** ulteriore **sconto** a fine anno a raggiungimento soglie
- **Dilazione** di pagamento fino a **45 giorni** (37 giorni in media)
- **CartissimaWeb gratuito:** accesso al portale on line per monitorare tutti i costi del carburante della tua flotta e avere il pieno controllo delle transazioni in tempo reale.

### RecardQ8

- **Nessun costo** per la **registrazione** e /o per la **contrattualizzazione**
- Possibilità di richiedere anche solo una carta
- Accesso **area riservata** per gestire in totale autonomia tutte le richieste **gratuito**
- **Sconto esclusivo** sull'importo di ricarica del portafoglio elettronico

## CONTATTI

### Gianluca Russell

Responsabile Commerciale Convenzione Confindustria

 335 300355

 grussell@q8.it

### Gabriele Di Giovambattista

Referente Commerciale

 06 52088262

 gadigiov@q8.it

## L'AZIENDA

Ae.Net (nota con il marchio **Aethra.net**) è una società italiana specializzata in soluzioni per **conferencing & collaborazione a distanza**; è parte del gruppo **Chorus Call/Compunetix**, con una presenza diretta nei 5 continenti.

Offre **servizi** professionali di **audioconferenza (conference call)**, anche in HD; **videoconferenza** su cloud; streaming, webinar e **webcast HD**; allestimento e noleggio **sale per la videoconferenza**. Ae.Net commercializza **sistemi per la videocomunicazione** (Aver, Avaya, Polycom, LifeSize) **e per l'audioconferenza**, (ClearOne, Polycom) e la più affidabile e sicura **infrastruttura per la multivideoconferenza** (Compunetix).

Il **Video Call Center** è la soluzione più semplice e innovativa dedicata ad aziende, banche, enti ed ospedali, per l'assistenza da remoto in videoconferenza.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

Ae.Net propone sia servizi **automatici** che **assistiti** da operatori specializzati.

- **Servizi di audioconferenza – conference call**

Per riunioni con partecipanti connessi da telefono fisso o cellulare. Con local connection e numeri verdi, per risparmiare nei tuoi meeting con l'estero.

- **Servizi di audio HD - conference call in alta definizione**

Connessioni facili da PC, per risparmiare il costo del traffico telefonico, senza sacrificare la qualità e l'esperienza del tuo meeting a distanza.

- **Servizi ed infrastruttura di Videoconferenza**

Per comunicare e collaborare in videoconferenza, entrando in una sala virtuale su web, da PC, sistemi di videocomunicazione IP e ISDN, tablet e smartphone. Ora anche con WebRTC, per connettersi nel modo più facile, sicuro ed affidabile.

- **Streaming, Webinar e Webcast HD**

Per trasmettere e diffondere contenuti video, audio e presentazioni, su PC, tablet e smartphone. In tempo reale (live) e/o in differita (on demand), per formazione a distanza ed eventi.

- **Noleggio, progettazione e allestimento di sale per la videoconferenza**

- **Prodotti per la videoconferenza in Full HD**

sia di gruppo che personal, sia top di gamma che con il miglior rapporto qualità/prezzo sul mercato

- **Prodotti per l'audioconferenza professionale per la sala riunioni**



## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Collaborare a distanza aiuta non solo a risparmiare tempo e denaro per i viaggi di lavoro, ma anche ad espandere il giro d'affari su nuove zone e nuovi clienti, organizzare meglio la propria rete commerciale e le proprie relazioni con i partner, dovunque essi siano, con investimenti davvero minimi. Contattaci e ti spiegheremo alcuni vantaggi per aziende come la tua.

### **BUNDLE 1) VIDEOCONFERENZA FACILE, DAL TUO PC**

*Tutto quello che ti serve per riuniti dal tuo PC, con la massima qualità:*

Una telecamera professionale per la collaborazione video in piccole sale riunioni (AVer VC520) con microfono e cancellatore d'eco + una sala virtuale Evergreen-4, dove collaborare in videoconferenza con 4 partecipanti contemporanei e accesso semplice in WebRTC da PC (senza installare niente) per un anno intero: **il tutto a sole 1.389 Euro.**

### **BUNDLE 2) VIDEOCONFERENZA CON TUTTI, DALLA TUA SALA**

*Tutto quello che ti serve per riuniti dalla tua sala, con qualsiasi dispositivo:*

Un sistema di videoconferenza di gruppo in Full HD (AVer EVC150) per la tua sala riunioni, con garanzia di ben 5 anni + una sala virtuale Evergreen-4, dove poter collaborare in videoconferenza con 4 partecipanti contemporanei, con accesso semplice in WebRTC da PC o da sistemi di videoconferenza, tablet e smartphone, o da telefono in solo audio - per un anno intero: **il tutto a sole 2.990 Euro.**

### **AUDIOCONFERENZA (CONFERENCE CALL)**

Per tutti i nuovi clienti, Ae.Net offre la possibilità di provare la Conference call, gratuitamente e senza impegno per un intero mese. Poi offerta speciale a solo 8 centesimi, per un servizio pay-per-use: senza abbonamenti, contratti vincolanti e minimi di consumo. Gratuiti anche la prenotazione dei codici, l'accesso al portale, la app dedicata, report e fatturazione.

### **AUDIO HD**

Qualità audio come non l'avete mai sentita, con la Conference call in HD. Tagliate i costi del traffico telefonico e godete della migliore esperienza di collaborazione a distanza.

### **SERVIZIO DI VIDEOCONFERENZA**

Scopri semplicità ed affidabilità del WebRTC, che consente di connettersi in videoconferenza con un solo clic, senza scaricare niente. Elimini tutti i problemi di installazione e compatibilità.

### **SISTEMA DI VIDEOCONFERENZA**

Ae.Net propone i sistemi di videoconferenza col miglior rapporto qualità/prezzo e una garanzia eccezionale di ben 5 anni (già inclusa nel prezzo). In regalo un'ora di configurazione e training da remoto.

## CONTATTI

**Corrado Mazzocato**

 071 2504515 / 071 2504500

 mazzocato@aethra.net

 335 475321

## L'AZIENDA

Il Gruppo TIM è la maggiore realtà ICT in Italia e partner dell'Italia digitale.

Eccellente "customer experience", convergenza e contenuti digitali, grazie allo sviluppo delle reti a banda ultralarga, sono le parole chiave.

A novembre 2017 abbiamo raggiunto circa il 73% delle abitazioni degli Italiani con la fibra e circa il 98% della popolazione con il 4G.

Per il business: piani tariffari convergenti, connettività ad alta velocità, un ampio set di applicazioni - dalla gestione dati al controllo dei consumi energetici-, soluzioni modulari, con piattaforme e servizi cloud evoluti, per la virtualizzazione di infrastrutture e applicazioni IT.

## I SERVIZI - L'OFFERTA

### 1) Soluzioni Fisso

Connettività fino a 1000Mbps in download e 100Mbps in upload in sedi coperte da Fibra Ottica con tecnologia FTTH (Fiber To The Home) con Banda Minima Garantita pari a 200 Kbps

### Soluzioni Ufficio e Centralino

#### Tutto Twin Office

Centralino fino a 6 linee e collaborazione a distanza

- Centralino virtuale con un unico numero telefonico sempre raggiungibile, anche da smartphone in mobilità
- Da 2 a 6 canali voce scalabili in base alle tue esigenze, gestione fino a 24 utenti (di cui al massimo 8 postazioni fisse)
- Servizi di collaborazione a distanza (chat, messaging, multiconferenza)
- Internet fino a 100 Mega in fibra con Banda Minima Garantita di 256 Kbps
- Assistenza dedicata

#### TIM Comunicazione Integrata Smart

Ottimizza costi e produttività con un'unica infrastruttura per tutte le comunicazioni aziendali:

- Internet professionale con Banda Minima Garantita
- chiamate verso Fissi e Mobili incluse
- accesso da Smartphone a centralino aziendale e rubrica contatti
- servizi di Chatting, Presence, Collaboration e Instant Messaging

### 2) Soluzioni Mobile

Con **Tim Business Impresa Semplice** trovi le migliori **offerte di telefonia mobile** per le aziende e i titolari di Partita Iva. Scegli tra i piani tariffari e i prodotti top di gamma. Parli e navighi in **Italia**, in tutta **Europa** e in **USA** con inclusi 4G PLUS.



Approfitta della promozione **Passa a TIM da altro Operatore**: per te 5 GIGA e chiamate illimitate a un prezzo eccezionale.

Scegli lo **Smartphone** e scopri la Promozione disponibile.

Trovi anche i servizi applicativi M2M (machine to machine), varie opzioni internet **4G Plus** per navigare da Smartphone o da tablet e le tariffe per l'estero.

### 3) Cloud computing

**Digital Store** è il cloud marketplace di servizi digitali che permette alle piccole e medie imprese di scegliere, acquistare e gestire in modo semplice e immediato un'ampia gamma di soluzioni ICT. Le soluzioni, acquistabili con carta di credito o in bolletta Telecom Italia, costituiscono un ampio portafoglio che si articola in servizi per la **Gestione** dell'azienda, la **Promozione** del business, la **Protezione** dei dati, la **Creazione** di server in cloud, la **Digital Life**.

Su **digitalstore.tim.it** sono presenti tutti i dettagli sui servizi e le modalità di acquisizione.

## VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Servizi fonia fissa, fonia mobile, connettività, ICT e cloud computing
- Offerte convergenti Fisso - Mobile
- Soluzioni esclusive e innovazioni tecnologiche
- Piani dedicati agli associati

## CONTATTI

Richiesta di un contatto diretto accedendo al seguente link:

**<http://www.impresasemplice.it/associazioni/confindustria>**

e inserendo poche informazioni anagrafiche e l'ambito di interesse, la richiesta dell'associato sarà instradata verso l'interlocutore più adatto.

Referente nazionale per la convenzione

**Marco Boncompagni**

 335 1342388

 marco.boncompagni@telecomitalia.it

# note

Handwriting practice lines consisting of 20 horizontal dotted lines.